make it grow

نعمل من أجل نجاحكم

مهندس. إياد ح. طافش

الدورة المغلقة لقطرة الماء

مهندس. باهر ف. العاني

صفحة ٥

الإعتناء بكل قطرة مياه

قصة نجاح

صفحة ١٥

جهاز ري محوري للحقول الصغيرة.

منتجاتنا

صفحة ١٩

LEPA Closing Spacing.

منتجاتنا

صفحة ٢٣

أحداث وفعاليات

صفحة ٢٥

ويسترن وبيرس

أحد أفراد فريقنا

صفحة ٩

شركة صناعات الخريِّف – خدمات بعد البيع والدعم الفني

م. إياد ح. طافش

صفحة ٣

كلمة المدير التنفيذي

make it grow

يناير ٢٠١٩

العدد السادس

تقوم شركة الخريّف لحلول الري، بتوزيع نسخ مجانية من مجلة MAKE IT GROW حول العالم. ويتم نشر المجلة من قبل شركة الخريّف لحلول الري.

وتعتبر ويسترن وبيرس علامات تجارية مسجلة. يحظر إعادة نشر المجلة أو أجزاء منها إلا بموجب إذن من الناشر.

جميع الحقوق محفوظة.

Alkhorayef Irrigation Solutions

WE CARE ABOUT YOUR PIVOTS AROUND THE WORLD

كلمة المدير التنفيذي

JOSÉ FERNANDO TOMÁS

إنه لمن دواعي سروري أن أقدم العدد السادس من مجلتنا(فلنجعلها تنمو) كيف ينقضي الوقت ... يبدو أننا فقط بالأمس أطلقنا هذا المشروع الجذاب لتقريبنا أكثر من جميع أفراد العائلة الكبيرة الذين يشكلون القطاع الزراعي. تساهم أيسكو في هذه العائلة وتوفر حلولاً تستمر لمدى الحياة.

من خلال مراجعة الخمس أعداد السابقة، أرى أنه من المهم التأكيد على التحديات التي يواجهها العالم في المستقبل القريب: تزايد عدد سكان العالم (يحلول عام ٢٠٥٠، سينتقل هذا العدد من ٦ مليار إلى ٩ مليارات نسمة) والنمو في الطلب على الغذاء بالتوازي مع التنمية الإقتصادية القوية في بعض البلدان وتغير الظروف المناخية الناجمة عن الإحتباس الحراري والصعوبات في تنفيذ المشاريع الزراعية ذات الجدوى الإقتصادية للمستثمرين والهجرات المهمة من الريف إلى المدن الكبرى في البلدان التي تطورت زراعاتها. وإذا لم تكن كل هذه التحديات كافية، علينا أيضًا أن نحسّن كيفية إستخدامنا للمياه، أهم الموارد النادرة التي نملكها، مفتاح الحياة، والتي نرغب من خلالها في إنتاج ضعف كمية الغذاء خلال السنوات القادمة.

هذا هو التحدي الحقيقي الذي يتعين على المجتمع التعامل معه في هذا القرن: يجب على جميع الجهات الفاعلة أن تفهم أن الزراعة ستكون أهم قطاع في الإقتصاد ولها تأثير مباشر على تحقيق الأمن الغذائي الذي يجب أن ينظر إليه كل بلد بأنه شيء موضوعي.

في هذه المرحلة، سيتم إجراء الكثير من التغييرات في الزراعة في العالم. سنرى، أكثر فأكثر، دخول رؤوس الأموال الكبيرة إلى الزراعة. سنرى كيف ستحتاج هذه المجموعات الإقتصادية إلى تقليل مخاطر الإنتاج بإستخدام تقنيات تم إدخالها بنجاح في قطاعات أخرى، لكن هذه المرة تطبق على الزراعة. وسنرى كيف ستؤدي هذه الزراعة كثيفة رأس المال إلى التركيز، مع إنخفاض تدريجي في الدور الذي يؤديه صغار المزارعين. وكنتيجة لكل هذا، سوف نصل إلى معرفة كيف أن البيانات الضخمة والذكاء الإصطناعي، وما سيطلق عليه إسم «الزراعة ٣،٠ و ٤،٠ و ٥،٠ ...» سينقلنا إلى المزارع القادمة بشكل تدريجي تحت سيطرة الأنظمة التي ستتخذ قرارات أفضل من أي وقت مضى، وإدارة أفضل وتكون مربحة أكثر وأكثر، وحيث يمارس الإنسان تأثيرا أقل وأقل مباشرة.

هذه هي الطريقة التي يسير بها العالم. وهذه أيضًا الطريقة التي تتحرك بها أيسكو منذ عدة سنوات. لذا، فقد بدأنا جهودنا في البحث والتطوير مع التركيز على تطوير نظام التحكم عن بعد لمعدات الري الخاصة بنا. وقد قادنا ذلك إلى تحسين لوحة التحكم أي كنترول لدينا لجعلها موثوقة بالكامل وتصميم أفضل نظام تحكم قائم على الإنترنت، أي كنترول ريموت. هذا الجهاز يمكن أن يبدأ بمحطة الضخ الخاصة بنا، وبمجرد الوصول إلى الضغط المطلوب لإتمام عملية الري بشكل صحيح، حينها تعمل أجهزتنا. يمكن إستكمال هذا النظام بمحطة الطقس اللازمة لإتخاذ قراراتنا حول جميع العمليات الزراعية تقريبًا. لدينا أيضاً أجهزة إستشعار الرطوبة بحيث نحصل من خلالها على تقارير للمحتوى الرطوبي للتربة. أيضاً، لضمان حماية معداتنا في جميع الأوقات، يمكننا إضافة نظام مضاد للسرقة الذي سيحذرنا على الفور إذا تم قطع كابل الكهرباء أو أي وجود بشري في أماكن عملنا.

وجميع هذه المعدات في خدمة مزارعينا. لكن هذه البيانات نفسها يمكن إستخدامها، وسيتم إستخدامها، لما يطلق عليه الأشخاص التقنيون إسم الذكاء الإصطناعي (AI). هذا هو نظام قادر على إتخاذ القرارات على أساس الخوارزميات المبرمجة فيه مسبقًا. ستجعل هذه الخوارزميات أنظمة الذكاء الإصطناعي تتخذ قرارات أفضل من أي وقت مضى، مدفوعة بقواعد البيانات التي تم إنشاؤها من قبل أفضل المنتجين في العالم. منذ زمن بعيد، كانت الزراعة مزيجًا من العلم والفن ... في المستقبل، ستكون أشبه بخط إنتاج.

ومع ذلك، للوصول إلى هذه المرحلة، لا تزال أمامنا بضع سنوات من العمل الشاق. وفي هذه الأثناء، يمكنني أن أكون واثقًا من أن أيسكو ستواصل تقديم أفضل النصائح لدينا من خلال قسم هندسة المشروعات لدينا، مما يدعم التنفيذ مع مدراء مشروعنا وتوفير أفضل المعدات الزراعية ومعدات الري وضمان أفضل تركيب وصيانة ممكن للآلات الخاصة بك، سواء بشكل مباشر أو من خلال شبكة من الموزعين والشركات والشركاء. بإختصار، إنها حلول تستمر مدى الحياة...

قسم تطبيقات الري

الدورة المغلقه لقطرة الماء

لقد كانت فكرة إنشاء قسم تطبيقات الري وهو أحد الأقسام المنبثقة من قسم التسويق والتطوير الدولي بقيادة الدكتور خالد شلبي (مدير التطوير الدولي والتسويق) أحد أهم الأفكار التي نفذت للحاجة الماسة إليها في وقتنا الحاضر في شركة صناعات الخريّف من أجل أن نقلل من الإستهلاكات المائية عن طريق رفع كفاءة المنظومة وزيادة الإنتاجية.

حيث يقوم القسم بتلبية حاجة العملاء من مزارعين وشركات بإصلاح الضرر وتحسين الإنتاج لديهم، حيث يقوم هذا القسم بمعالجة المشاكل التي يعاني منها المزارع والتي في الغالب لا يعلم سببها حيث نقوم برفع كفاءة الإرواء والحفاظ على إنتظامية الري على طول الجهاز والتاكد من أن التداخل بين المرشات أعلى ما يكون.

يقوم قسم تطبيقات الري بأخذ جميع قياسات التصرف والضغوط في أول وأخر الجهاز وخاصة عند وجود إرتفاعات في أرض الجهاز حيث يأخذ الضغط في أعلى نقطه له ويفضل أن لا يقل عن (5PSI) أعلى من قيمة منظم الضغط، ومعايرة منظمات الضغط في الجهاز للتاكد من سلامتها وأنه يعمل بشكل صحيح لكون منظمات الضغط يجب إستبدالها بعد أن يمر عليها ٥ سنوات وأن على المزارع القيام بهذه العمليات قبل أي موسم زراعي للتأكد من الأمور تسير بطريقها الصحيح.

حيث يقوم قسم تطبيقات الري بمتابعة قطرة المياه من أول خروجها من المضخة ودخولها المواسير الرئيسية ثم دخولها جهاز الري المحوري حيث نقوم بأخذ التصرف الداخل للجهاز وبأي ضغط هو وتوزيعه من خلال الرشاشات الى جميع أنحاء الأرض بشكل مناسب لنوع التربة ونوع

قصة نجاح

المحصول والبيئة المحيطة (يجب إختيار نوع الرشاش الملائم).

ونقوم أيضا بتركيب محطة الأرصاد الجويه في داخل كل مزرعة لإعطاء البيانات اللازمة لجدولة الري حيث يقوم بعمل حسابات معينة تقوم من خلال المحطة بإخراج تبخر – النتح اليومي للمزرعه والتي من خلالها نستطيع أن نعرف الفقد الحقيقي الذي حصل لنقوم بتعويضه من خلال برامج التشغيل لكل محصول.

وبهذا نكون قد قمنا بإدارة مياه الري بصورة كاملة منذ بداية معرفتنا بالإحتياجات المائية عن طريق محطة الأرصاد الجوية ولكل محصول وتفعيل هذه الكميات عن طريق برامج الري ومراقبة المياه في المنطقة الجذرية ومعرفة حدود حركة هذه المياه والنقص الحاصل في التربة تبعا لنوع النبات وعمره ونوع

التربة.

ومن ناحية أخرى نقوم بمراقبة قطرة المياه التي ترش إلى الأرض عن طريق أجهزة قياس المحتوى الرطوبي ومراقبتها إلى العمق المطلوب للمنطقة الجذرية للإستفاده القصوى من مياه الري وما تحمله معها من مسمدات أو مبيدات أو أي إضافات الى المنطقة الجذرية وعدم حصول التغلغل العميق لهذه المياه وفقدانها.

مهندس. باهر ف. العاني
(مدير تطبيقات الري)

قصة نجاح: كوبيه بوسان

لقد قام فريق تطبيقات الري بزيارة مزرعة كوبي بوسان في محافظة قنا بعد طلب من إدارة المزرعه لوجود بعض المشاكل الخاصة بالري وبالضغوط.

حيث إستمرت هذه الزيارة لمده ستة أيام قام بها الفريق بزيارة كل المنظومات التي تعمل هناك والوقوف على حالة كل جهاز على حدة وتحديد كفاءة عمل هذه الأجهزة وعمل منظمات الضغط وتأثيره على التداخل و الإنتظامية وبالتالي على الإنتاجية.

وكذلك متابعة الضغوط الخاصة بكل جهاز عند قاعدة الجهاز وفي أخر الجهاز أيضا للتأكد من وصول كمية المياه الصحيحة لكافة مساحة الارض وبشكل منتظم ومتساوي.

حيث تبين لنا ومن خلال دراسة طوبوغرافية الأرض أن الأرض غير مستوية بالمرة وأن في داخل الجهاز الواحد إنخفاضات وإرتفاعات تصل لغاية ٨ متر أي ما يعادل12PSI فقدان في الضغوط يجب أخذه بنظر الإعتبار عند التصميم.

وقمنا بعدها بعمل تجربة الكاتش كانز لهذه المحاور وكانت نتائج كفاءة التوزيع والإنتظاميه أعلى من ٩٠٪ لجميع الأجهزة وهي نسبة ممتازة جدا.

قصة نجاح: «رخاء» للإنتاج الزراعي

حيث إستمرت هذه الزيارة لمدة أربعة أيام قام بها الفريق بزيارة كل المنظومات التي تعمل هناك والوقوف على حالة كل جهاز على حدة وتحديد كفاءة عمل هذه الأجهزة وكذلك تم إلقاء محاضرة من قبل الدكتور خالد شلبي عن أهمية ومواصفات الرشاشات وأنواعها وأهمية عمل منظمات الضغط وتأثيره على التداخل والإنتظامية وبالتالي على الإنتاجية.

ولقد تمت ملاحظة بعض النقاط الجوهرية التي تؤثر وتقلل من كفاءة جهاز الري المحوري وعلى جميع الأجهزة وخاصة بعد إجراء تجربة عملية على الرشاشات في الجهاز رقم ٧:

وتم ملاحظة أن نتيجه كفاءة التوزيع ٧٠٪ و كفاءة الإنتظامية ٨٠٪ لمرشات I-WOB وهي نتيجة منخفضة جدا لهذا النوع من المرشات الذي يعتبر هو الأفضل في كفاءة الإنتظام والتوزيع حيث أن بقية الأجهزه التي تستخدم رشاش D3000 ذات نسب كفاءة أقل بكثير من هذا الجهاز.

وأخيرا تم عمل تجربة الكاتش كانز (Catch Cans) للجهاز رقم ٦٢ والمركب عليه الرشاش KPT من شركة KOMET بعد عمل التعديلات اللازمة وتبين لنا بعد جمع البيانات وتحليلها في البرنامج الخاص بها بأن نسبة التجانس وصلت إلى أكثر من ٩٢٪ و هذه كانت ثقتنا منذ البداية بنوع هذه الرشاشات.

وهذا الانخفاض في الكفاءة يأتي لعده اسباب وهي:

أ. أن منظمات الضغط لا تعمل وبشكل نهائي ولا تؤدي وظيفتها المرجوة منها حيث أن المنظمات تعمل منذ عشر سنوات والعمر الإفتراضي لها هو ٥ سنوات فقط ولا تقوم بالحفاظ على الضغط للأبراج الأخيره ذات المساحات الكبيرة وتقوم بتصريف أغلب المياه في الأبراج الأولى.

ب. لم يتم تركيب فوهات الرشاشات بالشكل الصحيح وحسب الجدولة التي أوصى بها المصنع لهذه الرشاشات.

ج. إستخدام الرشاش D3000 وهو معروف بأنه ذات كفاءات متدنية قياسا بالأنواع الأخرى مثل R3000 لشركه نيلسون.

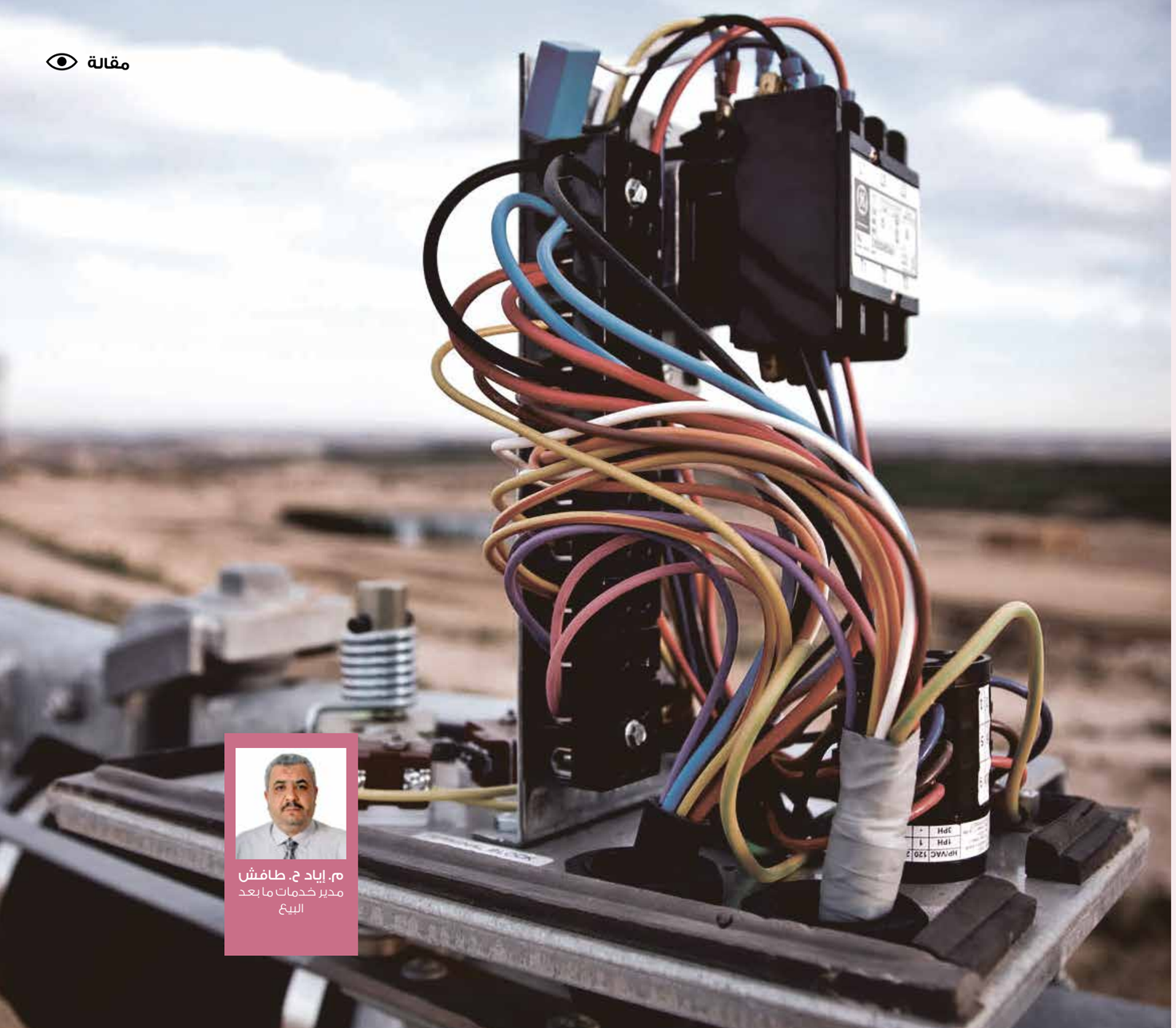
د. إستخدام رشاشات مختلفة الأنواع في نفس الجهاز.

ه. عدم تركيب مقياس الضغط في أول وأخر الجهاز للتاكد من إنسيابية المياه بالشكل الصحيح في منظمات الضغط وبالتالي التحكم بالشكل الصحيح في تصرفات هذه الفوهات وانتظامية الري.

و. غلق الكثير من فوهات في الأبراج وبدون مبرر مما يؤدي الى عدم وصول الكميات الصحيحة من المياه الى شريط كبير من الأرض.

شركة صناعات الخريِّف – خدمات بعد البيع والدعم الفني
نعمل من أجل نجاحك

مقالة



م. إياد ح. طافش
مدير خدمات ما بعد البيع

تميزت شركة صناعات الخريّف بخبرة إمتدت إلي أكثر من خمسين عاماً في تصنيع أنظمة الري الميكانيكية ملتزمة مع عملائها الكرام بخدمات بعد البيع والدعم الفني الشاملة والمتكاملة لتبقي منتجاتنا تعمل بفاعلية عالية طوال عمرها التشغيلي.

هذه هي الخدمات التي يقدمها فريقنا:

١ التركيب والتشغيل

تبدأ عملية التركيبات بمراجعة مفصّلة لنطاق العمل وتحديد متطلبات التركيب والتدريب، وبيئة الموقع، والجغرافيا، والجدول الزمني للمشروع، ومتطلبات إعداد التقارير. إستنادًا إلى المتطلبات اللازمة لكل عميل سنقوم بتعيين المتخصصين المناسبين وفنيي التركيبات لأداء المهمة بنجاح.

مهندسو التركيب والتشغيل لدينا إضافة إلي الموزعين المعتمدين مزودون بكافة الأدوات والأجهزة المطلوبة والتي تجعل نظامك يستمر في العمل بشكل صحيح. سنقوم عبرهم بفحص وضبط جميع الأجزاء الهيكلية، والأجزاء الكهربائية.

والمكونات الهيدروليكية والتأكد من أن النظام يعمل بشكل صحيح وفقًا لمتطلبات عملائنا الكرام.

٢ القطع

توفر شركة صناعات الخريف AIC دعمًا شاملاً لقطع غيار منتجاتنا وتضمن توافر قطع الغيار لمدة لا تقل عن ٢٠ عاماً. إذا أصبحت المكونات قديمة، فسنقدم بديلا أخر للحفاظ على إستمرار عمل المعدات.

٣ تدريب العملاء

توفر شركة صناعات الخريّف AIC إمكانيات التدريب في الموقع أو عن بعد لضمان التشغيل السلس. نقدم تدريبًا شخصيًا لضمان نقل المعرفة حتى يفهم المستخدمون النهائيون كيفية إستخدام المنتج أو الآلات بشكل متقن. نحن ندعم عملاءنا بجميع المواد والمعلومات المطلوبة المتعلقة بمنتجاتنا. لدينا الخبرة لتدريب مجموعتكم حتى يتمكنوا من أن يصبحوا «خبراء» بسرعة.

٤ أعمال الصيانة

زيارات الصيانة منتظمة وعلي فترات ثابتة وعلي أساس متخصص، بواسطة مهندسي الصيانة لدينا/ الوكلاء المعتمدون تساهم علي تقييم النظام أو الجهاز الخاص بك والقيام بإستبدال أو خدمة الأجزاء البالية أو المستهلكة. سنقدم لكم أيضا تقريرًا مفصلاً يتضمن توصيات إضافية يمكننا إتخاذ إجراءات بشأنها إذا اقتضى الأمر.

إذا طلبت خدمة زيارة، سنتصل بك ونرتب وقتًا مناسبًا للقيام بالعمل في أي مكان في العالم.

٥ الضمان

منتجات شركة صناعات الخريّف AIC خالية من العيوب في المواد والعيوب في إتقان التصنيع كما أننا نقدم الحد المناسب لفترة الضمان وهي سنة واحدة أو ٣,٠٠٠ ساعة تشغيلية أيهما يحدث أولًا علي جميع أنظمتنا ما لم يتم ذكر فترة مختلفة صراحة في بند «فترة الضمان» في المبيعات.

أجهزة الري المحوري للحقول الصغيرة
إنتاج أكثر مع إستخدام أقل

يبدو واضحاً أن الحقول الصغيرة لديها إحتياجات مختلفة جداً من المناطق الواسعة. وعلى الرغم من وعي الناس بهذا الفارق، لا تزال الأجهزة نفسها قيد الإستخدام اليوم في كلا الحقلين.

صممت ويسترن نظام الري المطابق للمواصفات التي تصل إلى ٣٠ هكتار بمعدلات تدفق منخفضة. هذا الجهاز هو البديل الأكثر إقتصاداً لأنه يستخدم طاقة أقل ويوظف المكونات الأكثر ملاءمة للمنطقة. وقد تم تصميمه خصيصًا للإستخدام من قبل المزارعين الذين يرغبون في ري قطع أراضيهم الصغيرة تلقائياً بسعر تنافسي، ولكن دون إزعاج.

تقدم هذا التصميم العديد من الخيارات بأطوال أبراج مختلفة، قواعد متحركة، إمكانية تطبيق نظام التحكم عن طريق أي كنترول ريموت مع وجود جميع لوحات التحكم وأحجام مختلفة للإطارات ...

ما هي فوائد جهاز الري المحوري للحقول الصغيرة؟

- يعطي نتائج ممتازة للحد الأدنى من الإستثمار.
- تخفيض تكاليف الطاقة.
- براعة ومرونة، حيث يمكن إستخدامه مع جميع أنواع الظروف والمحاصيل.
- إنخفاض التكلفة لكل هكتار.

ما هي الإختلافات الرئيسية عن جهاز الري المحوري المصمم للحقول الكبيرة؟

- قاعدة الجهاز تتكون من أرجل أصغر بينها دعامات أفقية من الحديد الزارية المتينة كي تتوفر المتانة المطلوبة لقاعدة الجهاز.
- الوصلات ما بين الأبراج تكون عبارة عن خطاف داخلي يسمح بالحركة من مختلف الإتجاهات، بينما يمنع أي إلتواءات قد تحدث على إمتداد البرج.
- تم تصميم آلة الجر بأرجل أخف وزناً، وبالتالي تقليل التكلفة غير الضرورية. إنه بديل إقتصادي أكثر ولكنه يعتمد عليه بنفس القدر للإستخدام مع الأبراج التي تدعم الفواصل الأقصر أو الأنابيب الأقل سمكاً.

الوصلات ما بين الأبراج تكون عبارة عن خطاف داخلي يسمح بالحركة من مختلف الإتجاهات

تصميم صندوق التروس خصيصًا للإستخدام مع الإطارات الأصغر، في ظروف التربة الخفيفة حيث تكون أكثر أو أقل من حيث المستوى.

- تم تصميم وتصنيع الجمالون بمقدار ٨/٥ "لتعمل على إطالة عمر البرج عن طريق تقليل الإجهاد. بالإضافة إلى ذلك، نظام الجلفنة الساخن يعزز الحماية ضد التآكل.
- المواسير الأقل في القُطر (٥ بوصة) تجعل النظام أقل وزناً حيث يكون متوسط معدل التصرف ٨٠،٠٠٠ لتر / ساعة.

منتجاتنا

هذا المحور هو البديل الأكثر إقتصادا لأنه يستخدم طاقة أقل ويوظف المكونات الأكثر ملاءمة للمنطقة المرواة

مقابلة

لعب بريان ريد (رئيس قسم الهندسة والتطوير) الدور النشط جداً في تطوير هذا المنتج، لمعرفة المزيد عن تطوير العملية في جهاز الري المحوري للحقول الصغيرة، طلبنا من بريان أن يخبرنا بكيفية تطوير ذلك للوصول إلى المنتج النهائي:

بريان، كيف تتم عملية التطوير؟

بدأت عملية التطوير بتقييم التصميم السابق ومناقشة ما يلزم تحسينه. كان الهدف الرئيسي من تحديث التصميم هو تقليل وزن وتكلفة النظام دون تقليل المتانة. ولهذه الغاية، سمح إستخدام قضبان جمالون ٨/٥» مع توصيل داخلي بين الأبراج ووزن أخف بشكل عام بإستخدام آلة جر أقل في التكلفة، والذي أدى، عندما إقترن بالتغييرات الأخرى في التصميم، إلى خفض التكلفة الإجمالية بشكل كبير مقارنة بالتصميم السابق.

«كان الهدف الرئيسي من تحديث التصميم هو تقليل وزن وتكلفة النظام دون تقليل المتانة».

الجزء الهام من أي تصميم جديد هو الإختبار. تعرض التصميم الجديد لنفس الأحمال ومدة الإختبار ككل الأبراج الأخرى وكان الأداء فوق كل التوقعات. ثم تم أخذ التصميم إلى الحقل حيث تم تشغيله بالماء بشكل مستمر على المنحدرات التي تتجاوز إلى حد كبير القيم القصوى الموصى بها لضمان الثبات والقوة والمتانة. وعموماً نحن سعداء بالتصميم والتوفير في التكاليف ونعتقد أن عملائنا سيكونون سعداء كذلك.

«التصميم (...) يتجاوز كثيرا الحد الأقصى للقيم الموصى بها لضمان الإستقرار والقوة والمتانة».

ما هي التحديات التي واجهتك خلال عملية التطوير؟

كان التحدي الأكبر الذي واجهته أثناء التطوير هو إختيار ما إذا كان التوصيل بين الأبراج يكون داخلي أم لا. لقد ثبت أن الكرة ومقبس التوصيل المستخدمان في جميع أجهزتنا حتى هذه المرحلة موثوقان وموثوقان بنسبة ١٠٠٪. ومع ذلك، كان من الصعب تجاهل التوفير في التكاليف الذي يوفره التوصيل الداخلي ما بين الأبراج لهذا الجهاز وتم إنهاء أي مخاوف بشأن إمكانية تقليل المتانة خلال الإختبار الصارم للتصميم الجديد.

بريان ريد
(مدير فريق تطوير المنتج)

الجدول التالي يوضح مواصفات جهاز الري المحوري للحقول الصغيرة

السمة	الحقل الصغير
نقطة السنتر	٨/٦٥ خفيف
المواسير	٥ بوصة
الوصلات بين الأبراج	خطاف داخلي وعين
أطوال الأبراج المتاحة	حتى ٦١,٨٧ م
أقصى طول للجهاز	غير قابل للسحب ٨١٢ قدم، قابل للسحب ٦٥٨ قدم
الإستعدال	قياسية
خيار الإطارات	حتى ١٤,٩×٢٤
صندوق التروس	GB UMC ٧٢٥
الوصلة الطائرة	٦٤ قدم
أقصى إنحدارات	حتى ١٥٪
قضبان الجمالون	رؤوس ٨/٥ بوصة
لوحات التحكم عن بعد	جميعها متاحة
تطبيق أي كنترول ريموت	✓
إختيار قواعد متحركة	✓

LEPA Close Spacing: إحفظ الماء

أصبحت المشكلات العالمية مثل إنخفاض توافر المياه وإرتفاع تكاليف الطاقة مصدر قلق كبير بالنسبة إلى الري في العالم المتأثر بتناقص الموارد الطبيعية والطاقة. يعرف المزارعون أن هناك حاجة إلى ممارسات زراعية أكثر كفاءة وتكنولوجيات الري للحفاظ على إستمرارية أرباح المزارع وتجربة طرق جديدة لتعزيز التقنيات الحالية.

نظر المزارعون الأمريكيون إلى تكنولوجيا **LEPA** (تطبيق دقيق ذو طاقة منخفضة) التي تم تطويرها في الثمانينيات وبدأوا في إختبار طرق جديدة لإستخدام هذا النوع من الرشاشات. كانت هذه التقنية معروفة بالفعل لقدرتها على الحد بشكل كبير من فقدان الرياح والبخار، لذلك بدأ المزارعون بتثبيت هذه التقنية بطرق جديدة لمعرفة ما إذا كان بإمكانهم زيادة الفوائد.

إن ما بدأ منذ خمس سنوات كتجربة أصبح الآن عبارة عن تقنية حائزة على جوائز موجودة في جميع المزارع في غرب ووسط الولايات المتحدة. تعرف هذه التقنية باسم **LEPA Close Spacing**، وهي تكتسب إهتمامًا خارج الولايات المتحدة الأمريكية في المكسيك والبرازيل وجنوب إفريقيا والمناطق الجافة في الشرق الأوسط، في المناطق التي يتم فيها تنظيم المياه، ومن بين المزارعين الذين يتطلعون إلى التفكير في إنتاج عوائد جيدة بإستخدام مياه وطاقة أقل بكثير.

طاقة أقل. إنتاج أعلى.

نبذة عن تقنية LEPA Close Spacing

نظام **LEPA** (تطبيق دقيق ذو طاقة منخفضة) للمسافات الضيقة وهو بسيط جداً. هو نوع من نظام الري المحوري الذي لا يرش الماء في الهواء وعلى المحاصيل. بدلا من ذلك، يعتمد هذا النظام على تطبيق الفقاعات التي تضع الماء بالقرب من سطح التربة.

وفر أنظمة **LEPA** الماء بلطف من إرتفاع ٤٥ إلى ٦٠ سم فوق سطح الأرض. هذا يساعد على مقاومة إنجراف المياه بالرياح ومنع فقدان المياه عن طريق التبخر. مع إقتراب المستخدمين من المحصول، يمكن إعداد النظام بحيث تتجنب المياه ضرب الأوراق. لا يتعين على المياه أن تتلامس مع النباتات والفاكهة المعرضة للإصابة بالأمراض المنقولة عن طريق المياه.

يمكن إعداد النظام بحيث تتجنب المياه ضرب الأوراق.

وتمتص التربة على الأقل ٢٠٪ كنسبة إضافية من المياه تصل إلى سطح التربة مع تطبيق **LEPA** مقارنة مع أنظمة الرش التقليدية، والتي هي عرضة للغاية للتأثر بالرياح العالية وإنخفاض الرطوبة النسبية ودرجة الحرارة وفقد المياه بالتبخر. بالنسبة للمزارعين الذين لديهم جهاز ري محوري يعمل على ٦٩٩ ١٨١ لتر / ساعة، فإن هذا يعني أنه يمكنهم الحصول على ٣١٧٩٧ إلى ٨٨٢ ٤٠ لتر / ساعة إضافية على الأرض والمحصول.

وفي الآونة الأخيرة، كان المزارعون يركبون الرشاشات ذات ١ إلى ٢ متر أو أقل بين الرشاشات لري القنوات المفتوحة. يسمح هذا التعديل للمزارعين بالحفاظ على منافع توفير المياه الناجمة عن إنخفاض إنجراف الرياح وفقدان التبخر مع الحصول أيضاً على ما يلي:

- تغطية موحدة لمنطقة الجذر.
- زيادة المحصول بإستخدام كميات أقل من الماء.
- نفس كفاءة الطاقة لأنظمة الري بالتنقيط ذات الضغط المنخفض من ٠٫٤١ إلى ١٫٣٧ بار.
- القدرة على تجنب ترطيب الغطاء النباتي في محصول الظل.
- فرصة إضافة الماء اللازم في الخطوط.
- فرصة لتصفية الأملاح تحت منطقة الجذر.
- تقليل الضرر المحتمل للقوارض على المحاصيل والمعدات أكثر من أنظمة الري بالتنقيط.

تساعد عملية الحرث الجيد للتربة أيضًا على منع فقدان التبخر والجريان السطحي عن طريق تثبيت الماء في الصفوف حتى تتمكن التربة من إمتصاصها. ولهذا السبب، يحقق تطبيق **LEPA Close Spacing** كفاءة تتجاوز عادة ٩٥٪.

سنينجر: خيارات أكثر من أي شركة صانعة أخرى

عملت شركة سنينجر مع باحثين من جامعة **Texas A & M** في ثمانينيات القرن العشرين لتطوير أول تطبيق **LEPA**. في السنوات الخمس الماضية، تعاونت سنينجر مع الباحثين والمزارعين لتحويل تقنية الري **LEPA** إلى التطور إلى **LEPA Close Spacing**. طورت سنينجر عددًا لا يحصى من الخيارات للمزارعين في جميع أنحاء العالم ولكنها تركز في المقام الأول على نوعين من الرشاشات: مجموعة الطبقات الفوارة **LDN UP3** و **LDN Shroud** المزودة بطبقات الفقاعات. تضع الفوهة **Bubbler LDN UP3** الماء بلطف على سطح التربة في تيار ضيق يتجنب ترطيب الأوراق. (يحول **LDN Shroud** الماء من الطبقة المنحرفة لأسفل في نمط واسع ويوزع القمم برفق عبر الماء دون الرش، مما يوفر تغطية كاملة للحقل. نظرًا لنمط التوزيع الأقل تركيزًا). يمكن إستخدام **LDN Shroud** في الحقول التي لا تحتوي على خطوط. ولأنه يمكن قلب طبقات توزيع المياه من أجل الري بالرش والإنبات، يمكن للمزارعين إختيار نوع رشاش معين الذي ينتج نمطاً يتناسب بشكل أفضل مع تربتهم ومحصولهم.

لمزيد من المعلومات، يرجى زيارة موقع الشركة الإلكتروني: www.senninger.com

Senninger

أحداث

الحدث الأول في هذا الفصل كان الإجتماع العام لقسم الزراعة التابع لمجموعة الخريّف، والذي عقد في مقر المجموعة في المملكة العربية السعودية. حضر جميع المديرين العاملين لجميع وحدات الأعمال في الشعبة، وكذلك حضر مديرو المناطق لكل من وحدات الخدمة، التنمية والتسويق والتمويل والإنتاج والخدمات اللوجستية وتكنولوجيا المعلومات. وخلال جلسات العمل التي ترأسها السيد عبد الله إبراهيم الخريّف والرئيس التنفيذي، السيد خوسيه فيرناندو توماس، عُرضت نتائج النصف الأول من السنة، وتم وضع التوجيهات التي تتبع للأشهر المتبقية من السنة.

يأتي فصل الخريف دائماً مليئاً بالأحداث في قطاع الآلات الزراعية حول العالم. شاركت جميع وحدات الأعمال في الأحداث التجارية الرئيسية في مناطقهم، مع وجود المعارض الدولية في مصر وروسيا ومولداڤيا والولايات المتحدة وإيطاليا ذات الأهمية الخاصة.

سبتمبر

سنبدأ بالتحدث عن المعرض الذي عُقد في شهر سبتمبر في القاهرة (مصر) تحت عنوان **معرض صحارى**. يقام هذا الحدث كل عام في مركز القاهرة الدولي للمعارض، وهو الأكثر أهمية في البلاد. ليس فقط عرض أحدث المواد الزراعية، ولكنه أصبح أيضًا مكانًا إجتماعيًا ومنتدىً تربويًا للمهنيين الزراعيين. وقد شاركت شركة عبر الشرق مرة أخرى هذا العام بموقف إستثنائي، حيث اجتمعت مع الزوار والأصدقاء الذين جاءوا لمشاهدة أحدث المستجدات التي يقدمها الغرب لأنفسهم. وكان مديرها العام، السيد أشرف جويلي، يرافقه خوسيه توماس وفريق شركة عبر الشرق الكامل. هذه النسخة من معرض صحارى كانت بالتأكيد مثمرة للغاية بالنسبة للشركة، حيث تجاوزت التوقعات المؤسسية والتنظيمية. تهانينا للفريق بأكمله!

أكتوبر

شهر أكتوبر هو شهر مزدحم للغاية من حيث المشاركة في المعارض: معرض **سيما سيبسا (الجزائر)**، معرض أجروسالون (روسيا) ومولداجروتيك (مولداڤيا). وقد إمتد الأول من ٨ إلى ١١ أكتوبر في الجزائر العاصمة، وهو المرجع العالمي لقطاع الزراعة في شمال أفريقيا. ذهب فريق شركة عبر الشرق هناك لإتخاذ نبض هذا السوق مثيرة للإهتمام للغاية، وتحية الموزعين والعملاء المحليين.

المعرض الثاني هو **أجروسالون** في روسيا من ٩ إلى ١٢ أكتوبر، في منطقة كروكاس إكسبو في موسكو. هذا هو الحدث الرئيسي للصناعة الزراعية الروسية وهو أكبر معرض دولي متخصص في البلاد. على مدار ٤ أيام، عرض أكبر المصنعين من ٣٤ دولة أحدث الإتجاهات في الآلات الزراعية والحلول التكنولوجية. كان لدى المدير العام لشركة أيسكو أوروبا، دانيال فرناندير، يرافقه المدير الفني والتجاري للسوق الروسي، إيجور لوزوفوي، ورئيس الخدمات الفنية في أوروبا، ريجيس سيمبير، فرصة مقابلة عملائهم والموزعين والأصدقاء الذين زاروا الموقف لإكتشاف أحدث المنتجات الغربية.

كان الحدث الأخير من الشهر هو معرض **مولداجروتيك** في كيشيناو، مولداڤيا. هذا المعرض الذي يُعقد مرتين في السنة هو المكان الذي يلتقي فيه أهم المصنعين والموزعين العالميين في القطاع الزراعي، حيث يعرضون المعدات والتقنيات والخدمات التي يمكن العثور عليها في الصناعة بهذا البلد. وبطبيعة الحال، كان على شركة أيسكو أن تكون حاضرة في هذا الإجتماع، حيث تم إستقبال العديد من الزوار من قبل أولكساندر موروزوڤ وريجيس سيمبير برفقة يوري، المزود المحلي لأنظمة الضخ.

أخيراً، وصل نوڤمبر، ومعه معرض **إيما شو**، وهو بالتأكيد واحد من الأحداث الأكثر أهمية وتوقعات لقطاعنا. لهذه النسخة، حضر حوالي ٣١٧ ألف زائر من ١٨٥ دولة مختلفة، مما يمثل إرتفاعًا بنسبة ١١٪ عن التجمع السابق. كانت هذه المناسبة حية بشكل خاص، مع العديد من الزيارات من العملاء والموردين والزملاء الحاليين والمحتملين. كانت هناك فرق عمل من أيسكو أوروبا وشركة عبر الشرق للترحيب بهم جميعًا. «إيما هو معرض دائم مثير للإهتمام، ليس فقط لمقابلة عملاء جدد، ولكن أيضًا للإجتماع مع موزعينا ومقدمينا وأعضاء الفريق. يساعد هذا المعرض على رفع مستوى رؤية أيسكو أوروبا ومنتجات ويسترن، ولكن هذا ليس سوى جزء من عملنا المستمر في المبيعات». هكذا كان دانييل فيرناندير، المدير العام لأيسكو أوروبا، قد قام بتقييم المشاركة في هذا الحدث. نحن ممتنون بشكل خاص لموزعينا في إيطاليا، أندريا ماغنانو www.gmagnano.it ورومانيا، Ionut Babu (أجريبروم www.agriprom.nl/en) لمشاركتهم وتعاونهم).

ولإختتام موسم المعارض في ديسمبر، حضر زملائنا في شركة بيرس الأمريكية وأمريكا الجنوبية الإجتماع السنوي الذي نظمته **مؤسسة الري بالولايات المتحدة**. يجتمع المصنعون والمهنيون في عالم الري لهذا الحدث الهام لعرض الإتجاهات في هذا القطاع، وكذلك تنظيم الندوات والمؤتمرات والإجتماعات بين المشاركين. كان إدواردو رويز، المدير العام لشركة بيرس الأمريكية، محاطًا بفريقه طوال هذه الأيام.

لقد كانت نهاية محمومة لهذا العام لممثلي العلامات التجارية ويسترن وبيرس في جميع أنحاء العالم. نحن فخورون للغاية بمشاركتهم جميعاً، ونود أن نشكر جميع زملائنا وزائرينا وأصدقائنا الذين دعمونا في هذه المعارض.

نراكم في ٢٠١٩!

نوڤمبر وديسمبر

ويسترن وبيرس

من نحن وكيف التقينا.

مرحباً، دعونا نقدم لكم أنفسنا: إستريس هي وكالة إعلانات مستقلة تأسست في عام ٢٠٠٧. نحن نهتم بالإبداع والإستراتيجية وتطوير إتصالات العلامات التجارية، بإستخدام الموارد ووسائل الإعلام اللازمة في كل حالة لتحقيق أفضل النتائج.

لقد إلتقينا بأيسكو قبل عقد من الزمن عندما إتصلوا بنا لتقديم نموذج علامتهم التجارية وهويتهم. كان هدفنا هو إنشاء صورة شخصية يمكن فتحها للأسواق الدولية. وكانت النتيجة علامة تجارية قوية ويمكن تمييزها، وهي تختلف إختلافاً كبيراً عما إستخدمه القطاع؛ لقد وضعنا التركيز على نتائج منتجات أيسكو، بدلاً من التركيز على الأجهزة نفسها. كان الأمر محفوفًا بالمخاطر بعض الشيء، ولكن أعتقد أننا حققنا الهدف لأننا ما زلنا نعمل معًا.

منذ ذلك الحين، كنا مسئولين عن إتصالاتهم في وسائل الإعلام اللازمة: شبكة الإنترنت والمعارض التجارية والمواد المؤسسية، وغيرها. لقد كنا معا لفترة طويلة بما فيه الكفاية لنحصل على مودة خاصة لهم، وبالإضافة إلى ذلك، نحن نحب أن يقدموا لنا تحديات جديدة.

كيف حدث مشروع تغيير صورة ويسترن وبيرس.

على الرغم من تحديث صور ويسترن وبيرس في ٢٠١٤ و٢٠١٦ على التوالي لتعيينهما على طول نفس الخطوط الإبداعية، فقد بقيت إختلافات كبيرة فيما يتعلق بالخطوط والألوان. لم تعد الصور صالحة بنسبة ١٠٠٪ للأوقات الحالية في كلتا الحالتين، كما أنها لم تعكس الروح المبتكرة والجديدة التي تمتلكها كلتا الماركات. تم تنفيذ الدراسة الإبداعية خلال عام ٢٠١٧، وعلى الرغم من أن كل من ويسترن وبيرس قد تم توحيدهما في أسواقهما وتمييزهما في القطاع بشكل كامل، إلا أنه كان من الضروري تحديث هويتيهما لمصاحبة الأوقات التي نعيش فيها.

لذا فقد بدأنا العمل في مشروع لنقل كلا النوعين من العلامات التجارية، مع إعطاء كل شخصية خاصة بها ولكن مع الحفاظ على التآزر بين الاثنين.

كيف كانت العملية.

كانت مهمتنا الأولى تحليل خصائصها لمعرفة ما إذا كان أي شيء يحتاج إلى تغيير، أو الإحتفاظ بالروح. إستعرضنا أيضاً سجل مسارهم ومقدار الإعتراف الذي تم التسلل من خلاله إلى السوق. لقد راجعنا نقاط القوة والضعف، وبعد كل هذا التحليل، بدأنا في البحث عن طرق مبدعة، في هذه الحالة،

بدأنا العمل في مشروع لنقل كلا النوعين من العلامات التجارية، مع إعطاء كل شخصية خاصة بها ولكن مع الحفاظ على التآزر بين الاثنين.

أردنا تمييز ويسترن من بيرس أكثر؛ إستخدم الإثنان نفس الطباعة ونفس الأوعية، وكان لون الخلفية فقط مختلفًا. العناصر الأخرى التي تحتاج إلى تحسين هي الخط الذي يشبه العصا، والذي ينقل الكثير من الصلابة، والشكل البيضاوي الذي يعزل العلامة التجارية أكثر من اللازم، وقد أصبح قديما بعض الشيء.

حققنا رمزًا شخصيًا للغاية بإستخدام W و P، تم تشكيله من قطرة ماء.

ركزنا على عالم العلامة التجارية ووسطها المحيط ومزاياها وسماتها. هذا هو السبب في أننا بحثنا عن أشكال طبيعية أقرب قليلا إلى الطبيعة مثل المنحنيات الخطوط العريضة مع إيقاعات لطيفة. بحثنا عن الطباعة الحديثة، على الرغم من وجود مسحة كلاسيكية يمكن أن تصمد أمام مرور الوقت، لأنه حتى في التصميم هناك الموضات الحديثة أيضاً، وعملنا للبحث عن الماء والسوائل والقطرات والحركة. كنا نرغب في إنشاء رمز بإستخدام الحرف الأول من كل. كان الجزء الأكثر صعوبة في هذه العملية هو الوصول إلى بعض النتائج التي ستعمل لكلتا الماركات، حيث أن الكلمات ذات أطوال مختلفة، كما أن الأحرف الأولى منها مختلفة

تمامًا. وأخيرًا، حققنا رمزًا شخصيًا للغاية بإستخدام W و P، تم تشكيله من قطرة ماء.

في حالة الألوان، كان من الإلزامي الإحتفاظ بالتمييز باللون الأحمر لويسترن / والأزرق لبيرس. وبالتالي، كان الهدف هو العثور على بعض النغمة المناسبة باللونين الأحمر والأزرق، مع الأخذ في الإعتبار كيفية وضع كل منهما الآخر في الحسبان. عند التخلص من العناصر الرسومية التبعية (البيضاوي والظلال)، كنا بحاجة إلى ألوان نابضة بالحياة ومشرقة وحيوية مما يساعد على منح رؤية واضحة للعلامة التجارية و ... لقد رفعنا مستوى اللون!

أفضل دليل على أن العلامة التجارية فعالة هو قدرتها على تكييفها وتطبيقها على أنواع مختلفة من الدعم

أما بالنسبة للصور، فقد ركزنا على الطبيعة وعلى نتائج آلات الري. هذه هي الصور الأمامية التي تظهر المحاصيل والآلات التي تمزج بالماء والتي تمتزج في الطبيعة ... وتدعمها عناصر رسومية بسيطة للغاية، من خطوط بسيطة، لنقل الجدية والموثوقية الغنية اللازمة.

أفضل دليل على أن العلامة التجارية فعالة هو قدرتها على تكييفها وتطبيقها على أنواع مختلفة من الدعم، سواء في صور الشركات أو اللافتات أو الإنترنت أو المنافذ التقليدية. هذا هو في نهاية العملية، حيث يتم تعديل التفاصيل لتوحيد جميع الرسائل، وفي النهاية تم تجميع دليل العلامة التجارية كأداة مفيدة للتطبيق.

التحديات والنتائج

يتمثل التحدي الأكبر لأي عملية تغيير العلامة التجارية في تغيير كيفية إدراك العلامة التجارية على شبكية العين. دائمًا ما يكون التعود على صورة جديدة مسألة وقت. والوقت، في النهاية، سيقودنا إلى هناك. بعد عملية طويلة من العمل، يشعر كل من فريق عمل إستريس وويسترن وبيرس بالرضا الشديد عن النتيجة، ويظهر الوقت نفسه أن العلامة التجارية يجب أن تتطور وتنمو دون خوف من التغيير.

Alkhorayef
Irrigation Solutions
لا يفوتك العدد التالي من المجلة،
متوافر حتى يوليو
make
it grow
لتحميل النسخة الإلكترونية
www.aiscosolutions.com
Find us:
MIG-AR#6-1/19