make
it grow
Presente
y
futuro
iControl
Total
SESIÓN DE RIEGO
INTEGRAL.
TRANS ORIENT FOR MARKETING

WE MAKE HISTORY

Pág. 03

Mensaje del CEO

Número cuatro MAKE IT GROW.

Pág. 05

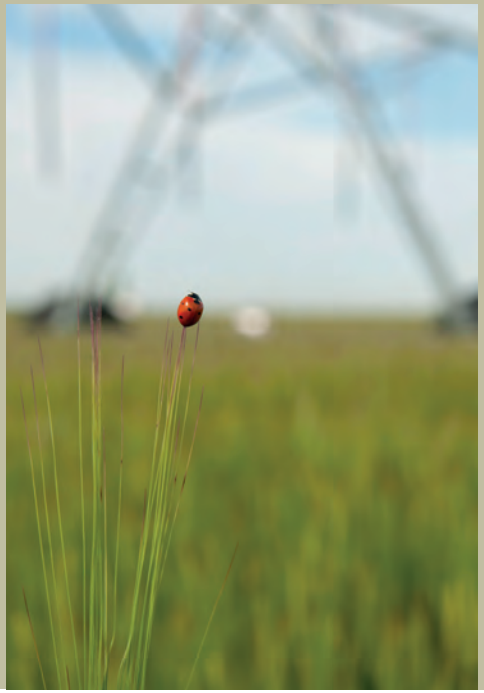
Presente y futuro

Compartiendo éxitos.

Pág. 15

iControl Total

Creciendo juntos.



Pág. 09

Western

Soluciones de aplicaciones de riego.

Pág. 17

Maschio Gaspardo

Creciendo juntos.

Pág. 25

Equipo de TOM

Uno de los nuestros.

Pág. 24

Septiembre y noviembre

Eventos.

make it grow

Febrero 2018
No. 4

AISco Corporate distribuye la revista Make it Grow como publicación de cortesía en todo el mundo. AISco se encarga de la publicación. Western y Pierce son marcas registradas y nombres comerciales. Se prohíbe la reproducción total o parcial sin el permiso del editor. Reservados todos los derechos.

Alkhorayef Irrigation Solutions

MENSAJE DEL CEO

JOSÉ FERNANDO TOMÁS

Tengo el placer de presentarles este nuevo número de nuestra revista MAKE IT GROW. En este caso, nuestro protagonista es Egipto... una civilización que se desarrolló a orillas del río Nilo (que proporcionaba agua y suelo fértil) haciendo posible obtener excelentes cosechas, y que permitieron a los egipcios construir un imperio basado en su gran poder agrícola. Se considera que esa fue la primera civilización en practicar una agricultura a gran escala, con cultivos básicos como el trigo, la cebada, e incluso cultivos industriales como los del lino y el papiro.

Actualmente, la agricultura vuelve a cobrar importancia en la economía de Egipto. Tras unos años de incertidumbre, asistimos al desarrollo de impresionantes proyectos, y a un excelente trabajo de los agricultores en la obtención de nuevos cultivos en la región. AISco se enorgullece de apoyar esta expansión a través de TOM. Dado que los agricultores egipcios requerirán las últimas tecnologías y el mejor servicio para que sus cultivos sean rentables, esto solo puede conseguirse con la colaboración de los mejores profesionales y mejores proveedores formando un solo equipo con nuestros clientes, como hace TOM.

TOM representa a los mejores fabricantes de equipos agrícolas para cualquier necesidad que puedan tener nuestros clientes. Marcas tan conocidas como John Deere, Western, Rovatti, Gaspardo, Holmer, Gulf-Power... son las que los agricultores exitosos necesitan para sus nuevos proyectos. Estas marcas ofrecen la mejor tecnología y rendimiento del mercado. La tecnología agrícola evoluciona rápidamente, proporcionando al agricultor un control cada vez mayor de los equipos y de los cultivos al agricultor. De hecho, en AISco estamos convencidos de que muy pronto podremos gestionar nuestras explotaciones con un ordenador que controlará, en tiempo real, todos los parámetros clave necesarios para maximizar la producción y la rentabilidad de cualquier operación agrícola. La evolución es rápida en cualquier industria, y estamos invirtiendo en esta tendencia para apoyarle a usted y a todos nuestros clientes para producir alimentos de modo más eficiente.

Puede estar seguro de que AISco siempre alentará a sus productores, ofreciéndoles nuestros mejores consejos a través de nuestro departamento de Ingeniería de Proyectos, apoyando su ejecución con nuestros Directores de Proyecto, suministrando los mejores equipos agrícolas y de riego, garantizando la mejor instalación y mantenimiento de su maquinaria, directamente o a través de nuestros distribuidores, compañías y socios. Y además, siempre dentro de nuestra visión en AISco: ofrecer a nuestros agricultores soluciones para la vida.

¡Juntos, HAGÁMOSLO... REALIDAD!

Presente y Futuro

TOM (Trans Orient Marketing Company)

Hay proyectos a los que debemos prestar atención para poder formar parte de los mismos. Con este ambicioso plan de inversiones adoptado por la compañía, Alkhorayef Irrigation Solution (AIS) se ha propuesto fijar su atención e interés en un objetivo: hacer del Grupo Alkhorayef, representado por Trans Orient Marketing Company, la compañía líder y el mayor proveedor de servicios para el sector de la agricultura, maquinaria y riego en Egipto.

Algunas de las características que hacen de Egipto el centro regional preferido para los mercados africano y egipcio son:

- Lugar comercial de Egipto que se distingue por el aspecto geográfico y comercial.
- Mano de obra formada disponible.
- Mercado abierto para el libre comercio con Arabia Saudita, dada la facilidad de estar presente e invertir sin aduanas.
- El acuerdo de libre comercio firmado entre los países africanos y Egipto ha hecho de éste último el epicentro principal y la puerta de acceso al mercado africano, superando los obstáculos relacionados con el transporte y las aduanas y facilitando el movimiento logístico.

Para poder afrontar las fases de estructuración y desarrollo, TOM cuenta con unas nuevas oficinas administrativas.

Del mismo modo se ha desarrollado y aumentando la red de distribución de la compañía en Egipto ampliando la cobertura geográfica en el país .

No hay duda de que los aspectos más importantes son: Grupo Alkhorayef en Egipto son el soporte técnico y el servicio posventa, así como la disponibilidad de repuestos para maquinaria y equipos en cualquier momento y lugar durante todo el año. Resulta también de gran interés la presencia del grupo en el Valle de Al natron, Owaynat Este y recientemente en Al Daba'a.

La extensión y la estructuración llevadas a cabo por la compañía no solo significa el desarrollo en centros de trabajo, delegaciones y experiencias humanas; también perseguimos cambiar y desarrollar todas las políticas de ventas y marketing para afrontar nuevos procedimientos económicos, precios y condiciones de mercado. Estos avances y actos van acompañados de decisiones estratégicas, necesarias para este contexto.

El plan de marketing es uno de los factores de éxito más importantes para cualquier compañía y para su presencia en el mercado. ¿Cuáles son los detalles del plan adoptado por el Grupo Alkhorayef en Egipto y África?

Contacto directo con los clientes mediante jornadas de campo y seminarios ofreciendo soporte técnico y formación.

En el plan de marketing buscamos ofrecer al cliente soluciones integrales suministrando maquinaria y sistemas de riego además de repuestos y servicios.

Pretendemos proporcionar soluciones integradas que favorezcan el ahorro de energía, que maximicen la productividad final del cultivo y logren la mayor rentabilidad posible para el inversor y para el agricultor.

Participando con la compañía en diferentes ferias para conseguir llegar al mayor número de clientes.

Creando servicios anteriormente inexistentes en la compañía, como servicios de cosechas, con las últimas máquinas y equipos europeos.

El plan de marketing a largo plazo en el que vamos a trabajar durante los próximos cinco años, este plan es el siguiente:

- **Dado que somos una compañía digitalizada trabajamos para proporcionar los formularios electrónicamente.**
- **Implementar el sistema Oracle en todas las delegaciones y con el fin de conectar las delegaciones de todo el mundo instantáneamente.**
- **Crear un sistema para gestionar los almacenes y reestructurar el stock de equipos y repuestos, ademas de elaborar planes de demanda necesidades de mercado de forma anticipada. Esto incluye también inventariar los equipos utilizados y cuantificar la necesidad futura de repuestos.**

¿Cómo podemos medir en cifras la presencia de Alkhorayef Company en el mercado egipcio?

Podemos citar algunos sistemas cubiertos por nuestra actividad comercial en el mercado egipcio en los últimos tres años, como Western Pivot Systems, John Deere Tractors, Gaspardo Agri Equipment y Holmer Harvesters. Su número sigue aumentando. En cuanto a nuestros mayores clientes en el sector gubernamental, son numerosos, entre los que se encuentran, por ejemplo: Ministerio de Agricultura, Organización de Mecánica y Electricidad, Ministerio de Medio Ambiente, Compañía Nacional afiliada al Ejército, Administración de la Autoridad de Ingeniería, Organización del Agua Potable. En cuanto al sector privado, es importante mencionar: Nile Sugar Company, Farm Frits, Navigator, Chipsy, además de 500 pequeños y medianos productores e inversores. Dentro del marco destinado a favorecer las inversiones de tamaño pequeño y medio, y en cooperación con el Banco Nacional de Egipto y el Banco de Crédito Agrícola y del Desarrollo, damos apoyo al pequeño y mediano agricultor con soluciones especiales y adecuadas, al ser el mecanismo más eficaz e importante para impulsar la economía. También ofrecemos opciones de arrendamiento a través de empresas dedicadas al leasing para inversores, con el propósito de proporcionar al inversor los equipos necesarios en régimen de arrendamiento durante un periodo dado. Al final de dicho periodo, este pasa a ser propietario del equipo. Considero que estas soluciones de financiación y planes de pago nos distinguen de muchos otros competidores, soluciones que son acordes a las condiciones actuales del mercado.

¿Desearía trabajar en Egipto en fabricación durante dicha fase de aumento de la fabricación local y de limitación de las importaciones?

En realidad, el estado ha adoptado el enfoque de limitar las importaciones y favorecer la producción local y nacional. Dado que el estado trabaja basándose en consideraciones económicas, sus políticas actuales se orientan hacia, y apoyan a, los productos y fabricantes locales, así como a lograr la suficiencia con industrias egipcias genuinas. En un momento dado, tomamos la decisión de participar en esta carrera hacia la fabricación. Nuestra orientación ha sido la fabricación local para Alkhorayef Products de acuerdo con la Organización Árabe de Industrialización para fabricar nuestros productos y ensamblarlos en Egipto con mano de obra egipcia. La primera iniciativa fue participar en la producción y suministro de 200 sistemas de riego por pivote para el proyecto Alfarafra. También tenemos previsto aumentar la cuota de fabricación local para alcanzar el límite máximo posible en dos años.

Ing. Ashraf A. Geweily.
TOM General Manager

No nos hemos quedado ahí, también hemos considerado la idea de establecer una fábrica nuestra en Egipto para poder satisfacer las necesidades de los mercados egipcio y africano, en los que trabajamos como el Grupo Alkhorayef.

El futuro proyecto egipcio en Al Daba'a es uno de los proyectos agrícolas en ejecución más importantes, ¿cuál es el tamaño de su participación en dicho proyecto?

Quisiera elogiar a la dirección política, que trabaja duro para elevar el nivel económico de Egipto. Dicho proyecto es uno de los proyectos existentes más importantes. El proyecto contempla cultivar 900.000 feddans cultivables. La primera fase consiste en cultivar 300.000 feddans en la extensión del límite occidental de Al Dab'a con el Delta. El estado proporciona los terrenos y la infraestructura (agua, electricidad y excavación de pozos) El inversor ha comenzado determinando el área que va a cultivar. Nuestro cometido, como empresas privadas, es proporcionar equipos de riego, maquinaria y tractores. Ofrecemos todas nuestras capacidades al inversor, para que dichas tierras produzcan. Decidimos estar presentes en dicha área con una delegación completa en la región ya que creemos en la importancia de esta área y en su prometedor futuro. Se espera llevar a cabo el cultivo de la primera fase el próximo mes de octubre, y la segunda fase en 2018. Para afrontar el desarrollo del proyecto proporcionamos un stock partiendo de los pivotes como producto ya existente. Para satisfacer las exigencias de grandes proyectos, hemos preparado un plan para los sistemas operativos, proporcionando las materias primas y los equipos solicitados.

TRANS ORIENT FOR MARKETING
عبر الشرق للتسويق

Alkhorayef Group

Western

Soluciones de aplicaciones de riego

Los pivotes centrales o los sistemas de riego linear son cada vez cada vez más populares entre los productores de alimentos que desarrollan proyectos agrícolas a gran escala en todo el mundo, debido a su elevada eficiencia de riego, facilidad de uso, larga vida, capacidad para hacer frente a calidades de agua muy diferentes de larga vida útil y por poder funcionar en distintos tipos tipos de suelo y topografía.

El objetivo de este artículo es compartir algunas ideas sobre cómo seleccionar la configuración adecuada de su sistema de riego para que se adecúe a sus condiciones de agua, suelo, cultivo y clima. Además, también se incluye como seleccionar una parte fundamental de su sistema de riego, que es el paquete de aspersión, para obtener una mayor eficiencia de riego y resolver los problemas de escorrentía y la formación de surcos profundos. Por último, pero no por ello menos importante, cómo monitorizar y gestionar sus sistemas de riego de forma remota desde cualquier parte y en cualquier momento con facilidad.

Dr. Khaled Shalabi

Ph.D & MBA

Global Development & Marketing Director – Alkhorayef Industries Co.

Configuración del sistema

Hablemos primero de cómo seleccionar sus sistemas de riego mecanizados. Debe conocer la fuente de agua, de cuánta agua dispone, la presión y su calidad. Por ejemplo, si su proyecto está situado en el Desierto Occidental de Egipto en el oasis de ALFARAFRA, cuya fuente principal de agua de riego son las fuentes naturales o agua bombeada de pozos, con una elevada concentración de hierro o de agua corrosiva, deberá utilizar la solución Permapipe, que protege de la corrosión en tuberías de pivote debida a la baja calidad del agua, revistiendo la superficie interna de las tuberías galvanizadas con polietileno de alta densidad (PEAD). Esta solución le permite descartar durante más de 15 años la posibilidad de que se produzcan daños en las tuberías de su sistema de riego por corrosión del agua.

Solución Permapipe proporciona la solución para problemas de corrosión en tuberías de pivote debidos a la baja calidad del agua

Si sabe cuánta agua se obtiene por hora, puede calcular el área máxima que podría regar un pivote central, tomando como referencia el consumo máximo de agua por feddan o hectárea durante el día conociendo la evapotranspiración (ET) en mm/día existente en este área en el periodo estival. Puede obtener estos datos de los datos climáticos históricos de la región durante la fase de diseño del proyecto, y también tendrá que instalar su estación meteorológica independiente en su proyecto agrícola para recibir datos diarios recientes y calcular así la tasa de evapotranspiración (ET) y monitorizar otros datos climáticos como la temperatura, la radiación solar, la velocidad del viento y la temperatura del suelo, y para definir los datos de plantación.

Una vez que el área irrigada por un pivote se define como de 125 feddan (52 ha) por ejemplo, con un caudal de agua de 204 m3/h, para regar este área se configurará un pivote central que consta de 7 tramos Permapipe de 56 metros de longitud, más un alero de 17 metros de longitud.

El aspersor es la parte fundamental del sistema de riego

El paquete de aspersión se seleccionará de acuerdo con el tipo de suelo, velocidad del viento y tipo de cultivo. Las tasas de aplicación de agua en el sistema de pivote no deben superar las velocidades de infiltración del suelo. Cuando tenga un suelo arenoso, puede seleccionar equipar su sistema de riego con aspersores fijos o dinámicos. Si el suelo tiene una textura media o fina, deberá seleccionar aspersores dinámicos que tengan la menor tasa de aplicación instantánea que coincida con la baja tasa de infiltración de este tipo de suelo, para evitar las pérdidas por escorrentía durante durante el riego en esta área, que cubra el 60% del área total cubierta por el sistema de riego por pivote, y produzca el 60% de su cosecha (FOTO de los aspersores). Si sus condiciones son ventosas, debe seleccionar aspersores con un ángulo de trayectoria más bajo para minimizar las pérdidas por evaporación. Por otra parte, algunos cultivos, como la patata, requieren que las finas gotas no dañen su lecho de siembra y se expongan sus semillas al sol, por lo que deberá seleccionar un plato adecuado al diseñar su paquete de aspersión. En este sentido, utilice reguladores de presión para mantener constante la presión y el caudal en terreno llano o desigual y para crear las condiciones ideales para una máxima eficiencia de aplicación.

El gráfico que sigue muestra la tasa media de aplicación en cada tramo cuando se utilizan dos aspersores de plato fijo (FPS1& FPS2) y dos aspersores de plato dinámico (DPS1& DPS2) para regar esta área específica (125 Fed) con el caudal suministrado (204 m3/h).

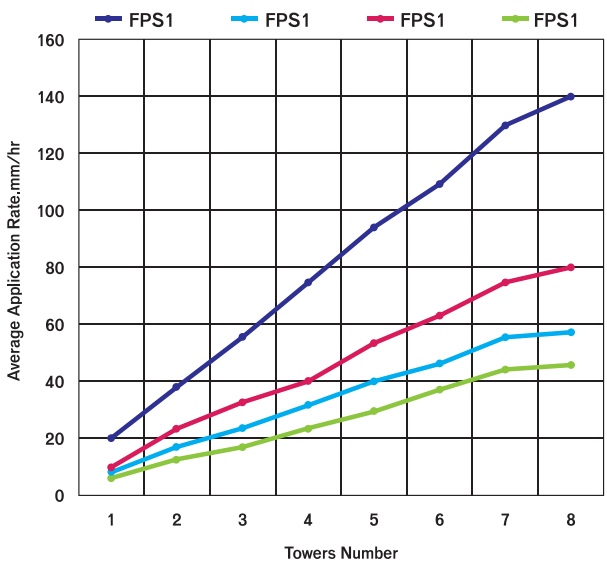
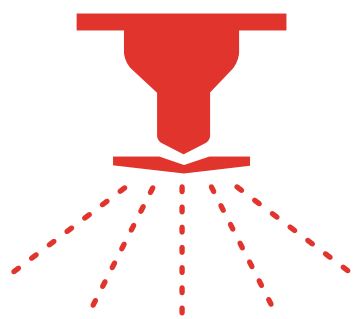
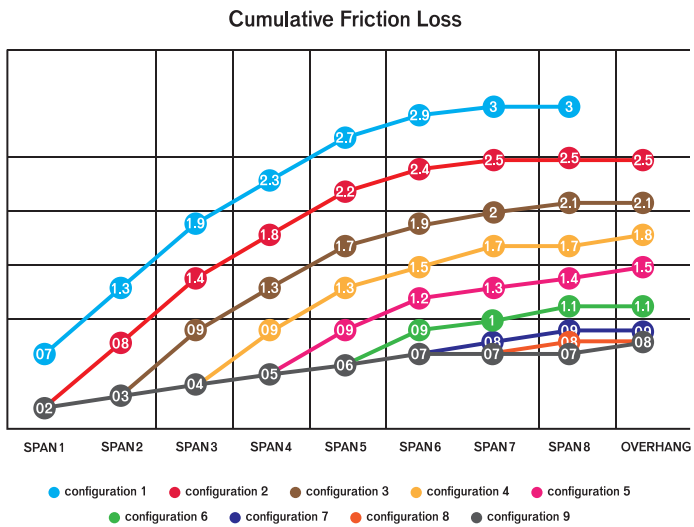


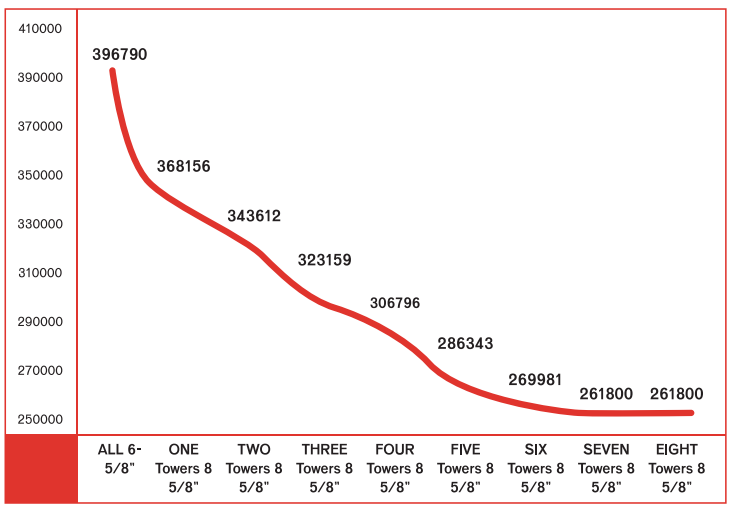
Fig (1): Tasa de aplicación promedio en cada tramo



La presión de FUNCIONAMIENTO significa DINERO

Cuando se pretende minimizar el coste operativo y maximizar su rentabilidad, hay que seleccionar un pivote central que requiera una presión de funcionamiento mínima en su base y bomba. Para alcanzar este objetivo se ha llevado a cabo un estudio para investigar la posibilidad de ahorrar energía utilizando diversos tamaños de tramo en el riego de un terreno de 63 ha. El estudio determina la relación entre el ahorro de energía y el coste operativo anual del pivote central y su bomba, y calcula el periodo de amortización frente a la inversión adicional necesaria al utilizar tamaños de tramo más grandes. En este estudio se han sometido a pruebas hidráulicas nueve (9) configuraciones con distintos tamaños de tramo de 6-5/8" y 8-5/8". Los resultados obtenidos mostraron que el 77% del área total de 63,3 hectáreas es regada por los últimos cuatro tramos y el alero, mientras que los primeros cuatro tramos regaron únicamente el 23% del área total, y que el 90% de la pérdida acumulada por fricción se produjo en los cinco primeros tramos cuando los tramos de tamaño de tubo de 6-5/8" se configuran como pivote central. La pérdida acumulada por fricción más baja de 0,8 bar se produce al utilizar 7 tramos con un tamaño de tubo de 8-5/8" y dos tramos de 6-5/8". Utilizando la configuración que acabamos de mencionar se ahorra el 33% de los costes operativos anuales. El periodo de amortización es de un año cuando se utilizan cinco tramos de de 8-5/8", pero aumenta a dos años cuando se utilizan siete tramos de 8-5/8".





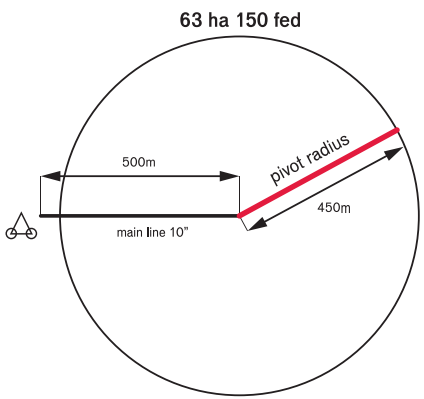


Figura (2): Pivote central con radio de 450 metros y su línea principal de 10" al pozo y su bomba

Como puede ver, la configuración del pivote y la selección del paquete de aspersión constituyen una combinación de muchos factores que deben tenerse en cuenta en la fase de diseño, lo que hace que, a la hora de adquirir su sistema de riego, sea muy importante que usted, como agricultor o propietario del proyecto, seleccione al socio adecuado o a un proveedor cualificado.

El sistema de riego WESTERN-CP600 incluye un paquete completo de aspersores, fijos y giratorios, para adaptarse a cualquier tipo de terreno, cosechas o condiciones climáticas. Los aspersores funcionan a baja presión, uniformemente a lo largo de todo el pivote, reduciendo los costes de operación gracias a su baja presión de funcionamiento, a la aplicación eficiente del agua y minimizando las pérdidas causadas por la evaporación, la deriva del viento y la escorrentía.

iControl Total

Rendimiento de riego completo.

iControlTotal es una herramienta de gestión y automatización remota para bombas, sistemas de riego por goteo , con cobertura toral y pivotes a través de un PC, tablet o smartphone conectados a Internet. Además puede gestionar todas sus parcelas de riego desde un solo dispositivo: su teléfono móvil, esté donde esté, en cualquier parte del mundo.

Las alertas, gráficas e informes de iControlTotal le ayudarán a tomar decisiones informadas para una productividad máxima de sus operaciones. ¿Le preocupan los robos? ¡No se preocupe! Recibirá una alerta cada vez que una persona no autorizada entre en sus instalaciones.

Poder gestionar de forma remota sus riegos aumentará sus beneficios gracias a una mayor precisión y control de la frecuencia y consistencia, al tiempo que se reduce el trabajo y el uso de agua y de energía. **iControlTotal** también puede tener en cuenta las condiciones meteorológicas para ayudarle a tomar las mejores decisiones de riego.

***iControlTotal** ES UN PRODUCTO MULTIFUNCIONAL DE DISEÑO PERSONALIZADO CONFORME A LAS NECESIDADES DE CADA TERRENO. GRACIAS AL CATÁLOGO DE CARACTERÍSTICAS DISPONIBLES, EL CLIENTE PUEDE DISEÑAR ICONTROLTOTAL COMO DESEE.*

Características

Control remoto y automatización

- El riego y la fertilización están automatizados.
- Gestión unificada del riego de todas sus operaciones desde una única app vía web.
- Gestión de la generación de energía (generador o energía solar).
- Válvulas solenoides de control inalámbricas.

Monitorización y gráficas

- Todos los datos del control de bombas, el estado de las electroválvulas, caudal y presión, los niveles del pozo o depósito, el funcionamiento de la bomba, precipitaciones, etc. pueden combinarse en gráficos e informes útiles.
- Los datos procedentes de medidores de agua o energía, de sensores de presión o humedad, de estaciones meteorológicas, sensores de nivel de pozos, etc. se integran de modo uniforme.
- Las alertas por SMS, correo electrónico o Internet se activan automáticamente tras producirse un fallo (de presión, de bombas, de válvula bloqueada, etc.).
- Los gráficos e informes pueden combinar datos de todos los terrenos.
- Información a tiempo real disponible 24x7 en su teléfono móvil, tablet o PC.

Eficiencia: ahorro de energía y agua

- La regulación de la presión de bombeo monitoriza la presión en las últimas cajas de tramo del pivote o en el sector más alto en vez de únicamente en la salida de la bomba.
- Monitorización del uso de electricidad/diesel y riego preciso para cada fase de crecimiento de los cultivos.
- Para las estaciones de bombeo solares: apertura y cierre de electroválvulas de acuerdo con las condiciones de presión y radiación.

Sistema antirrobo

Visión del terreno a tiempo real, con envío de alarmas por robo e intrusión a su teléfono móvil. Soporta cámaras panorámicas, de inclinación y zoom.

Componentes

Unidad central

La unidad central de **iControlTotal** es responsable de la gestión de toda la instalación de riego. Ofrecemos una amplia gama de modelos para necesidades de riego de cualquier tamaño.

Internet

La intuitiva aplicación gráfica on line le permite gestionar todas sus operaciones de forma virtual desde cualquier parte del mundo.

Controladores de electroválvulas

La unidad central de **iControlTotal** puede gestionar electroválvulas conectadas directamente. Cuando exista la necesidad de abrir o cerrar electroválvulas de forma inalámbrica, podemos utilizar uno de los siguientes dispositivos:

• PRX-ZVAL: controlador para hasta 4 válvulas solenoides y una entrada digital por válvula para la retroalimentación de presión. Funciona con energía solar. Hasta 1 km de distancia de línea de visión desde una antena de RF.

•PRX-GVAL: este controlador de válvulas es idéntico al PRX-ZVAL, pero incluye conectividad por GPRS en vez de RF.

Controlador de pivote (iControlRemote)

Le permite gestionar y automatizar de forma remota sus pivotes. iControlRemote se instala dentro de la última caja de tramo del pivote central y, utilizando una tarjeta SIM incorporada que selecciona automáticamente la red preferida, conecta el pivote con la página web iControlRemote.com.

Elementos de seguridad

- Cámaras: capaces de ampliar la imagen y capturar situaciones anómalas además de comprobar el estado de su cultivo.
- Detectores de intrusión: impiden e informan de cualquier intento de robo, intrusión o sabotaje.

Beneficios de iControlTotal

- Gestión y automatización remota centralizadas que incluyen generadores, bombas, fertilización, cobertura integral, riego por goteo.
- Control total de los costes
- Sensores inalámbricos proporcionan datos precisos para una toma de decisión correcta.
- Optimización de la aplicación de agua y de la frecuencia de riego.
- Videovigilancia remota de equipos, cultivos e instalaciones.

Una de las principales ventajas de nuestro sistema iControlTotal es que, una vez instalado el controlador en una caseta/estación de bombeo/sala de control, puede llevar a cabo todas o cualquier de las siguientes características seleccionando únicamente la combinación adecuada de controlador + accesorio:

- Programación, control remoto y vista unificada de todos los componentes desde su teléfono móvil, tablet o PC.
- Control y automatización de bombas (eléctrica/diesel/solar).
- Ejecución de programas de riego.
- Alertas por SMS o correo electrónico (cambios relevantes, fallos, robos, intrusiones, etc.).
- Medición del consumo de electricidad o combustible (1).
- Monitorización y representación gráfica de operaciones de bomba, estado de la válvula de solenoide, caudal de agua, presión, precipitaciones, etc.
- La red de comunicaciones móviles (GPRS/3G) incluye el coste de la tarjeta SIM.
- Control inalámbrico de bombas o pivotes adicionales (*).
- Control de válvulas solenoides inalámbricas (*).
- Automatización de la fertirrigación.
- Optimización continua de la presión.
- Videovigilancia remota en tiempo real y grabación para un visionado posterior (*).
- Estación meteorológica y sensores adicionales (presión, medidor de agua, humedad del suelo, salinidad, pH, etc.).
- Cálculo automático de la evapotranspiración para cada cultivo (*).

iControlTotal, iControlPump e iContolRemote son productos desarrollados por Proxima Systems para Alkhorayef y sus filiales.
www.proximasystems.net

MASCHIO GASPARDO

1964

Maschio Gaspardo es una importante y conocida empresa italiana, fundada en 1964. Desde entonces, la compañía ha crecido y se ha convertido en un grupo internacional mediante importantes adquisiciones, consiguiendo una gama de productos que cubre todas las fases de la agricultura: arado, labranza, siembra y plantación, mantenimiento verde, siega, protección de cultivos y fertilización. Su historia es la siguiente:

1964 - Los hermanos Maschio establecen su negocio en un pequeño taller rotocultores. En pocos años, la producción pasó de una fábrica a pequeña escala a una planta de producción industrial importante.

1994 - Adquisición de Gaspardo Seminatrici, radicada en Morsano al Tagliamento (Pordenone) y reconocida por sus sembradoras precisas y fiables. La planta de Gaspardo ha producido máquinas para la delicada actividad de la siembra desde 1834 tal como lo hace en la actualidad.

2003 - Maschio Gaspardo abre una planta de producción en Rumanía, en Chisinau-Cris (Arad) para producir maquinaria de de mínimo laboreo.

2011 - Maschio Gaspardo abre una planta de producción en India, en Aundh (Pune), para producir rotocultores y trituradoras para el mercado local asiático.

2013 - Maschio Gaspardo abre la planta Unigreen en Portogruaro (Venecia), para producir pulverizadores y sembradoras, y establece una asociación con Moro, compañía radicada en Concordia Sagittaria (Venecia), especializada en la producción de arados.

2014 - Adquisición de Feraboli, una compañía histórica de Cremona, reconocida en todo el mundo por su equipo de producción de forraje. Asociación con Visini, empresa de Calvatone (Cremona) especializada en la producción de remolques agrícolas, camiones cisterna y dumpers. Asociación con Friuli Sprayers, una compañía de Torviscosa, producción de atomizadores con sistema de recuperación específicos para frutales y viñas.

Actualmente, Maschio Gaspardo con una facturación de 320 M€ en el ejercicio 2017, 7 plantas de producción, 12 delegaciones de ventas, con 1.800 empleados y 70.000 máquinas fabricadas anualmente: es el primer productor en Italia y uno de los 5 principales de Europa.
Siguiendo su estrategia de crecimiento mundial, a finales de 2017 suscribió un importante acuerdo de distribución para Egipto con Trans Orient for Marketing, un socio muy activo con el que compartimos los mismos valores: pasión, perfección y un servicio de atención al cliente realmente poderoso.

2017

Nuestro valor fundamental es:

- ***FUERTE ORIENTACIÓN HACIA LA PRODUCTIVIDAD Y EL TRABAJO.***
- ***ENFOQUE PROACTIVO HACIA EL CRECIMIENTO Y EL DESARROLLO.***
- ***SERVICIO Y COMPROMISO DE CALIDAD.***
- ***FIRME SERVICIO DE ATENCIÓN AL CLIENTE.***

Así compartimos éxitos con Trans Orient for marketing:

La eliminación de la contaminación ambiental es una de las principales tareas del Ministerio de Medio Ambiente. Hace dos años, todo el mundo en Egipto se quejaba de la presencia de una nube negra, procedente de la quema de la paja de arroz tras su cosecha, que afectaba a la salud de las personas.

Por ello, el ministerio comenzó a aplicar una solución, acordando con Maschio, a través de TOM Egypt, el suministro de 70 empacadoras Maschio Faraboli. Las utilizaron en áreas conocidas por sus plantaciones de arroz. De esta forma, y con el apoyo del servicio posventa de TOM, vieron que el control del problema era sencillo. Por tanto, nuestras máquinas constituyeron la solución adecuada para hacer desaparecer la nube negra. Mientras, nuestra sólida relación de Maschio Gaspardo con TOM nos permite alcanzar nuestro objetivo en el mercado egipcio.

El crecimiento económico del grupo se basa en una I+D continua, llevada a cabo por un gran equipo de técnicos, pero también a través de sinergias creadas con los principales líderes del sector agrícola a nivel internacional.

Esta tendencia positiva también ha dado lugar a inversiones productivas, entre las que está la instalación de sistemas fotovoltaicos sobre los tejados de las plantas italianas.

Para más información, visite **www.maschio.com**

Eventos

30 SAHARA

En septiembre, AISco asistió a la 30ª edición de la Exposición Agropecuaria Internacional SAHARA para África y Oriente Medio, que tuvo lugar en El Cairo, Egipto. Durante la feria de cuatro días, toda la industria agrícola se reunió en el Centro Internacional de Conferencias de El Cairo donde TOM se complació en presentar al público nuestros productos de riego de vanguardia. Desde su establecimiento en 1987, SAHARA EXPO principalmente tenía por objetivo ofrecer al mercado y territorio egipcio toda la tecnología y nuevas aplicaciones en los sectores agrícola y marítimo.

Septiembre

Noviembre

Noviembre fue un mes de mucha actividad con interesantes eventos cubiertos por nuestras distintas filiales. El primero fue AGRITECHNICA (Hannover, Alemania) que es una de las principales exposiciones agrícolas en Europa. Esta edición ha contado con la participación de 2.803 expositores y 450.000 visitantes, incluidos más de 100.000 internacionales. El personal de AISco tuvo oportunidad de reunirse con clientes y productores, consolidando sus relaciones comerciales.

Nuestro segundo evento del mes fue IA Show en Orlando, Florida, EE. UU. El equipo de Pierce asistió a esta feria internacional, que tuvo lugar entre el 6 y 10 de noviembre. IA Show es la exposición líder en agricultura, maquinaria agrícola, ganadería, energías alternativas, agricultura ecológica y la industria alimentaria en los Estados Unidos. Nuestros colegas de Pierce recibieron a todos los visitantes y les informaron sobre las últimas noticias sobre los productos Pierce. ¡Gracias a todos por su visita y hasta pronto en el próximo evento!

Equipo de TOM

TRANS ORIENT FOR MARKETING
عبر الشرق للتسويق

Alkhorayef Group

El equipo de TOM formado por profesionales con diversa formación, se esfuerza continuamente en aprender y evolucionar, de forma que podamos ayudarles a vencer en cada nuevo desafío camino del éxito. Cada una de las personas del personal está comprometido a proporcionar una atención al cliente excelente y a producir productos y servicios de alta calidad. Todos los departamentos: Ventas, Marketing, Ingeniería y Gestión del Agua, Cadena de Suministro, Financiero, IT y Recursos Humanos, están profundamente comprometidos a satisfacer con éxito las expectativas de los clientes. Su dedicación, entusiasmo y conocimientos son realmente motivo de inspiración.

~~Deseamos al equipo de TOM muchos años de excelentes logros.~~

iControl
Remote
www.icontrolremote.com
YOUR IRRIGATION SYSTEMS
ARE MONITORED & MANAGED
REMOTELY
WESTERN

Alkhorayef
Irrigation Solutions
No se pierda el próximo número
Disponible en julio.
make
it grow
Suscríbase o descárguelo en
www.AISCosolutions.com
Encuéntrenos en:
MIG-ENG#4-2/18