make it grow
UN VIAJE AL CORAZÓN DE ÁFRICA
SOMOS AISCO AFRICA
DIVISIÓN DE TUBERIA,
EXPERTOS EN TUBERÍA PARA EL RIEGO

Pag. 16

División de tubería.
Expertos en tubería para el riego

Pag. 24

BKT
Nuestros proveedores

Pag. 26

Eventos

Pag. 04

Mensaje del CEO

Pag. 06

Un viaje al corazón de África
Somos Aisco Africa

Pag. 12

Agro+
Hecho en Italia

make it grow

Mayo 2022
nº 11

AISco Corporate distribuye la revista Make it Grow como publicación de cortesía en todo el mundo. AISco se encarga de la publicación. Western y Pierce son marcas registradas y nombres comerciales. Se prohíbe la reproducción total o parcial sin el permiso del editor. Reservados todos los derechos.

Alkhorayef Irrigation Solutions

MENSAJE DEL CEO

Hola a todos... En un placer compartir con todos vosotros un nuevo número de nuestra revista MAKE IT GROW... y mas en un momento tan triste como el actual, en el que el mundo mira asombrado al nuevo conflicto que esta teniendo lugar en Europa... un conflicto totalmente injustificable, y mas en el siglo XXI... deben las diferencias entre nuestros políticos ser solventadas empleando la fuerza militar???... ninguna idea justifica la pérdida de vidas humanas de ninguno de los bandos... son desoladoras las imágenes de destrucción de todo tipo que permanentemente nos ofrecen todas las televisiones del mundo... y que complicado se nos hace escribir sobre la importancia de construir cuando nos percatamos de que a nuestros lideres les resulta tan fácil mandar a destruir...

No obstante, nos toca seguir mirando para adelante, trabajando en nuestros proyectos con una mayor responsabilidad si cabe... con la responsabilidad de tener que producir el alimento que otros años producían los países en conflicto para que no se produzca desabastecimiento en mercados tan importantes como el Norte de Africa y Oriente Medio, cuya población depende en gran medida para su alimentación del cereal ruso y ucraniano.

Porque esa es nuestra misión en la vida... para eso estamos todos los que trabajamos en agricultura... para producir... es lo que da sentido a nuestra existencia... por eso MAKE IT GROW... un año tras otro... una campaña tras otra... Y ahí estará AISCO... como siempre... ofreciendo nuestros mejores consejos a través de nuestro departamento de Ingeniería de Proyectos... apoyándoos con nuestros Directores de Proyecto... suministrando los mejores equipos agrícolas y de riego... garantizando la mejor instalación y mantenimiento de su maquinaria, directamente o a través de nuestros distribuidores, compañías y socios... en definitiva, soluciones para toda la vida... si la guerra no nos lo impide!!!

JOSÉ FERNANDO TOMÁS

UN VIAJE AL CORAZÓN DE ÁFRICA

SOMOS AISCO AFRICA

En Aisco Africa apostamos por la inversión y desarrollo en el continente africano. Sabemos el potencial y las oportunidades que surgen en cada uno de los países y queremos estar presentes en los proyectos agrícolas más importantes para ser partícipes de su éxito presente y futuro.

Contamos con un magnífico equipo de profesionales que se encargan del desarrollo en Southern and West Africa, North & East Africa y Egipto. Cada territorial manager ofrece su experiencia y conocimiento técnico para estudiar las oportunidades que se presentan en sus zonas. Entusiastas, profesionales y siempre listos para desplazarse y apoyar a los distribuidores y clientes locales en sus proyectos.

Y no solo tenemos unos equipos que alto nivel, sino también una extensa red de distribuidores que crece cada día. Western y Pierce tienen puntos de distribución en Argelia, Sudáfrica, Suazilandia, Zimbabue, Egipto y Libia. Todos los distribuidores poseen una amplia experiencia en el sector agrícola y, especialmente en el del riego mediante pívot. Los clientes africanos encontraran en ellos grandes aliados en el estudio y ejecución de sus proyectos, suministrándoles el material necesario y ofreciéndoles un servicio postventa a la altura de sus expectativas.

"Los clientes africanos encontraran en ellos grandes aliados en el estudio y ejecución de sus proyectos, suministrándoles el material necesario y ofreciéndoles un servicio postventa a la altura de sus expectativas".

Aisco Africa comercializa las dos marcas estandarte de la compañía: Western y Pierce. Pívots robustos, fiables, diseñados para soportar las condiciones climáticas adversas y listos para trabajar en los suelos difíciles. Todos ellos están fabricados con los componentes más resistentes del mercado garantizando una larga vida útil del sistema. Ambas marcas tienen disponibles tramos revestidos internamente con polietileno de alta densidad para combatir los problemas de corrosión que pueden presentarse al utilizar aguas con alto contenido en sales y pH extremos. Además del suministro de pívots, participamos en la instalación, supervisión y mantenimiento en los proyectos más importantes de Egipto, Kenia, Etiopía entre otros.

Aisco Africa quiere ser socio activo en todos los proyectos en los que participa y por se ofrece a estudiar la financiación y ofrecer líneas de crédito a través de los programas de crédito saudí en los que participamos activante.

PRESENTE Y PROYECTOS DE FUTURO.

Durante 2020, Midroc Investment Group con sede en Etiopía firmó su contrato con Alkhorayef Industries para suministrar nuevos pivotes centrales, piezas de repuesto, así como la puesta en marcha de los pivotes anteriormente mencionados.

Aisco Africa participó en el proyecto Galana, con sede en Kenia, suministrando sistemas de riego Western.

Del mismo modo, existen numerosos contratos de suministro de pivotes centrales para ser enviados próximamente a Argelia y así atender la demanda existente, tanto en el sector privado como en el público.

Alkhorayef y su afiliado TOM han participado en numerosos proyectos a gran escala dentro y fuera de Arabia Saudita, además de apoyar y acompañar a los agricultores en Egipto, África y en el resto del mundo.

Por último y no menos importante, Aisco África está deseando trabajar con usted y comenzar una nueva historia de éxito para ambos, y sería un placer apoyarles en el desarrollo los proyectos agrícolas en su país.

MERCADO DE ÁFRICA

La agricultura es una de las actividades económicas más importantes del continente, representa más del 15 % del PIB de la región y proporciona empleo a más de dos tercios de la población. El futuro de la agricultura africana, incluido Egipto, es bastante brillante. Se espera que las áreas cultivadas se expandan y los agricultores estén listos para utilizar fertilizantes, semillas mejoradas, sistemas de riego y mecanización.

Además, alrededor de dos tercios de la población africana está empleada en el sector agrícola, la mayoría trabajando en plantaciones a pequeña escala que producen al menos el 90 % de la producción total de alimentos en la actualidad.

VISIÓN GENERAL DEL MERCADO EN EGIPTO POR ESSAM F. MOHAMED

Un estudio reciente reveló que la agricultura en Egipto representa aproximadamente el 14 % del PIB y emplea aproximadamente al 31 % de la fuerza laboral. Aproximadamente el 53 % de la población vive en zonas rurales donde, directa o indirectamente, su sustento depende del sector agrícola. A pesar de su contribución positiva a la seguridad alimentaria, la economía y el equilibrio ecológico, el sector agrícola de Egipto se enfrenta a muchos obstáculos. Los principales desafíos incluyen cuestiones relacionadas con la tierra y el agua, la dependencia de técnicas de cultivo antiguas, la falta de experiencia en marketing, la pobreza generalizada y el crecimiento de la población. Además de los problemas medioambientales y la degradación del suelo, Egipto tiene limitaciones de infraestructura e institucionales y también carece de políticas eficaces de desarrollo agrícola y rural. Todos estos factores dejan al agricultor vulnerable y necesitado de apoyo.

Proyectos agrícolas de Egipto

Para garantizar la seguridad alimentaria, existe una necesidad urgente de introducir prácticas agrícolas sostenibles, aumentar la productividad y reducir los residuos. Las prácticas agrícolas sostenibles son vitales para recuperar y proteger la biodiversidad agrícola, lo que solo puede lograrse optimizando el uso del agua, la tierra, la energía y la inversión.

En Egipto, el presidente Abdel Fatah el-Sisi está impulsando la recuperación de tierras arables en todo el país y el cultivo de especies estratégicas a través de diferentes proyectos a gran escala. El objetivo es aumentar la cantidad de superficie dedicada a la agricultura y crear oportunidades de inversión en diferentes campos, a la vez que se desarrollan proyectos de las industrias alimentaria y logística. Estas iniciativas ayudarán a respaldar un entorno integrado y sostenible de acuerdo con la estrategia 2030. La tierra a la que se dirigen estas iniciativas está disponible en áreas como: Al-Moghra, West Minya, Extensión de West Minya, Oasis de Al-Farafra, Área de Toshka, y Al-Tur en el sur de Sinaí.

Estas iniciativas ayudarán a respaldar un entorno integrado y sostenible de acuerdo con la estrategia 2030.

Con respecto a estos proyectos, Aisco África ha firmado acuerdos con la Organización de Proyectos de Seguridad Nacional (NSPO) para suministrar e instalar pivotes centrales, así como repuestos y otros equipos agrícolas.

VISIÓN GENERAL DEL MERCADO EN SUDÁFICA

POR FREDERIK NEL

Sudáfrica es una de las tres economías más grandes de África. Los cultivos presentes más importantes son la caña de azúcar, maíz, viña, trigo, frutales, girasol, soja, cebollas, tomates entre otros.

El riego es esencial para la agricultura comercial. Los primeros pivotes centrales se instalaron en la década de 1970. Las marcas originales eran estadounidenses, entre estas marcas estaba Pierce. En la actualidad, hay varios fabricantes sudafricanos, estadounidenses y dos de Arabia Saudita compitiendo en este mercado.

Aisco Africa comercializa la marca Pierce en Sudáfrica y posee una red de distribuidores en crecimiento con presencia en: Northwest, Limpopo, Free State, Gauteng, Mpumalanga, Western Cape y Eastern Cape. Durante el año 2021 agregamos distribuidores y puntos de venta en Zimbabwe, Zambia, Eswatini, Botswana, Senegal y Mali.

Los distribuidores de África Meridional cuentan con el servicio de un almacén que recibe las importaciones directas en la ciudad portuaria de Port Elizabeth en la provincia de Eastern Cape de Sudáfrica.

"Durante el año 2021 se unieron a nuestra red comercial distribuidores y puntos de venta en Eswatini, Botswana, Senegal y Mali".

"MIDROC Ethiopia Investment Group ha firmado un Memorando de Entendimiento con Aisco Africa para actualizar sus instalaciones de riego con la tecnología de riego de pivote central Western".

VISIÓN GENERAL DEL MERCADO EN ETIOPÍA

POR BAHIR F. ALANI

La agricultura es el pilar de la economía etíope proporcionando empleo al 80% de la población. Además, la agricultura tiene un papel crucial en el suministro de materias primas e insumos para la industria. En Etiopía se cultivan todo tipo de cereales, cultivos de fibra, semillas oleaginosas, café, té, frutas y verduras. La superficie de tierra potencialmente regable es de unos 10 millones de hectáreas. En los últimos tiempos han surgido nuevas oportunidades para la inversión privada en el campo de la producción agrícola y el procesamiento de alimentos, aceite y bebidas, así como en la explotación de cultivos como el algodón y las plantas de jardinería.

Nuestro principal cliente en Etiopía es MIDROC Investment Group, que comprende cuatro grandes grupos. Solo MIDROC Investment Group está formado por alrededor de 35 empresas. Ato Jemal Ahmed es el director ejecutivo que dirige MIDROC Investment Group desde mayo de 2020.

Los cuatro grupos bajo el Grupo de Inversión MIDROC son:

- Empresas de fabricación.
- Empresas comercializadoras.
- Empresas mineras.
- Empreas de agricultura y agroprocesamiento.

Bajo la división agrícola, MIDROC controla 12 empresas que se ocupan de la producción, almacenamiento, venta y explotación de cultivos tan variados como café, aceite, flores cortadas, hortalizas, frutas, cereales, algodón, especias, hierbas, propiedades medicinales y bioplaguicidas.

MIDROC Ethiopia Investment Group ha firmado un Memorando de Entendimiento con Aisco Africa para actualizar sus instalaciones de riego con la tecnología de riego de pivote central Western. El CEO de MIDROC Investment Group, Jemal Ahmed, afirmó que el acuerdo es vital para aumentar la productividad y reducir los costos. «Nos permitirá producir tres veces al año al dejar de depender de las lluvias para el riego», explicó. «Un pivote central puede regar hasta 80 hectáreas de tierra y esta tecnología se extenderá a las 13000 hectáreas de nuestras tierras agrícolas cultivadas.» Las cuatro granjas en las que se instalará el nuevo material están localizadas en distintos puntos del país y son: Ayehu, BirSheleko, Netly y Shalo.

Khaled A. Shalabi, vicepresidente de Alkhorayef Industries - Aisco Africa, declaró que durante los próximos cinco años Aisco Africa va a formar al personal de MIDROC en la tecnología Western para ayudarles en las labores de preparación del terreno, los estudios de viabilidad y el diseño de proyectos.

AISco Africa

www.aiscoafrica.com

AGRO+ HECHO EN ITALIA.

Conversando con Andrea Davoli, gerente de la empresa Agro+.

¿Cuándo y con qué misión empezó Agro+?

Agro+ fue constituida en la primavera de 2019 con la misión de brindar un servicio al cliente de la más alta calidad. Tenemos una amplia experiencia en el negocio del riego y ahora hemos dado un paso más creando una nueva empresa basada en mantener la total confianza con nuestros clientes. Nuestro objetivo es acompañar fielmente a nuestros clientes y apoyarlos en todo lo que necesiten.

¿Cuáles son los servicios que ofrece Agro+?

El nombre Agro+ proviene del sector agrícola, donde estamos activos. El símbolo + representa las áreas en las que trabajamos: instalación y suministro de pivotes, instalación de drenaje, venta de textiles para cubrir cultivos y la construcción de espacios de almacenamiento para maquinaria, alimento o animales. Por ahora estas son las cuatro áreas de negocio y cada una tiene la misma importancia; son actividades en curso y se llevan a cabo de manera constante durante todo el año. Apoyamos la agricultura y siempre estamos al servicio de los agricultores.

¿Qué valoran los clientes en un sistema de riego occidental?

Con 30 años de experiencia en el sector del riego, puedo afirmar que el agricultor busca optimizar el riego, de forma estable y segura sin problemas. Llevamos más de 20 años trabajando con pivotes, con otro fabricante, y hemos visto que los equipos más técnicos conllevan más problemas y necesidad de asistencia técnica. Agro+ se especializa en empresas medianas que trabajan con sistemas de riego por pivote y que no quieren problemas. Para ellos, el factor más importante es tener un sistema confiable y fácil de operar. No es necesario depender al 100 % de la tecnología ya que esta tecnología puede causar problemas que el agricultor no puede afrontar durante una campaña de riego. La tecnología es una herramienta útil y muy importante en el riego, pero debemos valorar la máquina en sí. El sistema Western es confiable, sólido y fácil de usar.

Junto con el suministro de pivotes, ¿qué otros servicios de instalación ofrecen?

Cada máquina que se vende pertenece a un sistema de riego integrado, que debe funcionar en su totalidad. Esto incluye bombas, tubos, filtros, cables eléctricos, transmisiones, aspersores, mangueras, etc. Prácticamente todo el sistema está instalado y listo para su uso inmediato. El pivote es solo una parte del proyecto y se instala con los otros elementos que forman el proyecto completo. También realizamos mantenimiento y suministramos repuestos. Para entregar las máquinas, es necesario tener los repuestos listos para un posible mantenimiento. Nuestro objetivo es tener siempre al menos una máquina completa en stock para servir como repuestos, lista para nuestros clientes cuando lo necesiten.

¿Qué importancia tiene el servicio al cliente para los clientes de Agro+?

Un buen servicio es esencial. En Agro+ trabajamos con diferentes tipos de clientes, algunos de ellos operan muchas máquinas, lo que hace que el servicio sea un tema clave. Los pivotes se venden y seguirán vendiéndose solo si cuentan con el respaldo de un servicio de alta calidad, que es lo que el cliente va a demandar.

¿Cómo se ve el futuro en Agro+?

Agro+ debe ampliar los recursos humanos, especialmente el personal técnico. El futuro tiene buenas perspectivas y esperamos incrementar las ventas de sistemas de riego. Durante 2020 realizamos un intenso esfuerzo comercial para dar a conocer la marca Western a nuestros clientes y presentar diferentes opciones para una variedad de proyectos. Durante 2021 instalamos nuestras primeras máquinas Western. Nuestro objetivo es aumentar las ventas alrededor del 60 % en 2022. Si el riego se expande, Agro+ se expande.

¿Cuáles son los desafíos a los que se enfrenta Agro+?

El objetivo principal de Agro+ es construir una empresa sólida y confiable. Si puede transmitir confiabilidad, no hay problemas con el precio, con la competencia o con la comercialización de productos. Por esa razón, el servicio postventa debe ser impecable. El cliente debe estar constantemente satisfecho para que los propios clientes transmitan dentro de su comunidad nuestro nivel de profesionalismo. Un cliente satisfecho es la mejor manera de garantizar futuras ventas.

¿Qué buscan los clientes cuando van a Agro+?

El cliente en Italia busca diseño de proyectos, precio, maquinaria y tecnología. Ofrecemos el pivote occidental como parte de un proyecto de riego. Cuando el proyecto cumple con las expectativas del cliente y el precio es competitivo, la venta ocurre porque el cliente confía en Agro+ y se siente seguro sobre el diseño e instalación del proyecto. Desafortunadamente, algunos acuerdos no se cierran porque el cliente compra otros sistemas solo porque son «más reconocidos», pero no tienen en cuenta variables más relevantes. Esta mañana hablé con el primer cliente para quien instalamos una máquina occidental y me dijo que nunca había producido tanto maíz como este año. Escuchar eso, para nosotros, es muy gratificante. Estudiamos ese proyecto, presentamos una oferta, suministramos e instalamos el pivote, pusimos la máquina en funcionamiento y ayudamos a planificar el riego. La máquina funcionó todo el verano sin ningún problema y así fue como el agricultor obtuvo su mejor producción. Estamos orgullosos del resultado.

"Si puede transmitir confiabilidad, no hay problemas con el precio, con la competencia o con la comercialización de productos. Por esa razón, el servicio postventa debe ser impecable".

¿Por qué incluye iControlRemote como una función estándar con todos los pivotes Western?

Siempre instalamos el dispositivo iControlRemote por varias razones. La primera es darle al cliente la mayor libertad en el funcionamiento de la máquina de riego, pudiendo gestionarla de forma remota desde cualquier lugar con conexión a Internet. El segundo se debe al programa Agricultura 4.0 que está administrando el gobierno para fomentar la innovación digital. El financiamiento del programa depende de que los sistemas de riego cuenten con este tipo de tecnología. La tercera razón es estratégica. Nuestra fórmula es suministrar al sistema Western el panel de control electromecánico y complementar su funcionalidad con iControlRemote. El iControlRemote nos da la posibilidad de tener las mismas funciones que un panel digital y, al mismo tiempo, evita los problemas que estos paneles pueden crear a veces.

¿Por qué prefiere instalar los paneles electromecánicos en nuestras máquinas?

Preferimos instalar este tipo de panel porque es mucho más fácil y rápido de arreglar en caso de haber un problema eléctrico, tiene menos problemas y al instalar iControlRemote agregamos todas las funciones de un panel digital, incluso algunas más. El invierno pasado reemplazamos seis tarjetas electrónicas en la instalación de un competidor porque un rayo había quemado el sistema eléctrico. Tuvimos que actualizar los paneles porque no había repuestos disponibles. En nuestro caso, el sistema iControlRemote aporta el aspecto digital y la última tecnología manteniendo el panel electromecánico más conveniente.

¿Qué valor añadido aporta Agro+ frente a otras empresas?

Ofrecemos una máquina sencilla y fiable con un panel electromecánico integrado con iControlRemote. Siempre instalamos el pivote flex en la base del pivote para ganar más flexibilidad y absorber la tensión entre los vanos y la base. Esto es algo que otros instaladores no hacen. También instalamos de manera estándar los tramos de alto perfil (4,5 metros) que permiten que los tractores pasen libremente por debajo. Los otros fabricantes instalan máquinas uno o dos metros más abajo. Siempre instalamos neumáticos inflables y los aspersores más avanzados con marcas respetadas en el mercado, asegurando una distribución del agua perfectamente uniforme. ¡Todo esto a un precio competitivo! Y por si esto fuera poco, ofrecemos un proyecto bien diseñado, con mucha ilusión y altas expectativas. Estamos seguros de que con todos estos factores los clientes se quedarán con nosotros.

www.agropiu.com

DIVISIÓN DE TUBERIA, EXPERTOS EN TUBERÍA PARA EL RIEGO.

AIC invirtió en un nuevo laminador de tubos automatizado para la fabricación de tubos y tuberías de acero negro de alta resistencia utilizando la última tecnología, la soldadura por resistencia eléctrica (ERW).

En Alkhorayef Industries nos impulsa la creación de valor para nuestros usuarios finales a través de nuestro propósito corporativo, trabajando juntos para ofrecer las mejores soluciones de la manera más eficiente y sostenible.

Hoy en día, la mayoría de las fábricas de tubos utilizan calentamiento por inducción de alta frecuencia (HFI) para un mejor control y consistencia. Sin embargo, el producto todavía se conoce como tubería soldada por resistencia eléctrica (ERW), a pesar de que la soldadura puede haber sido producida por el proceso HFI.

AIC invirtió en un nuevo laminador de tubos automatizado para la fabricación de tubos y tuberías de acero negro de alta resistencia utilizando la última tecnología, la soldadura por resistencia eléctrica (ERW).

La planta de tubería está equipada con una máquina cortadora capaz de cortar bandas de acero según las necesidades de nuestra fábrica y siguiendo los requerimientos de los clientes en diferentes mercados. La línea de producción de tubería incluye la preparación de la banda, la etapa de formación, el proceso de soldadura, la etapa de dimensionamiento, la unidad de corte y el acabado con un rango de tuberías de 2,5 pulgadas a 8 pulgadas hasta un espesor de 8,20 mm y una longitud entre 4.000 y 13.410 mm.

Eng. Mohamed Hussien Mohamed
Director de fabricación

Las tuberías fabricadas se utilizan para transportar agua, aceite, aire y gases. Otras aplicaciones son en obras estructurales y postes de alumbrado público. La producción de tubos cumple con las certificaciones API Q1, API 5L, UL 852, ASTM A53 Grado A y B y BS EN 10225 (con licencia).

Por qué elegir una tubería de acero.

Hay muchas razones por las que la tubería de acero es la mejor opción para su próximo proyecto. Los cuatro beneficios principales del acero sobre otros materiales son:

- Bajo mantenimiento, alta durabilidad y gran vida útil más allá de la instalación.
- Se puede fabricar la tubería con el diámetro, espesor y resistencia necesarios para cumplir con las especificaciones del proyecto.
- Se pueden modificar fácilmente in situ, lo que facilita su instalación.
- Cualquier mantenimiento o modificación que se necesite después de la instalación se puede hacer rápida y fácilmente porque el acero es un metal muy fácil de trabajar de esa manera.

PERMAPIPE™: LA SOLUCIÓN PERFECTA CONTRA LA CORROSIÓN.

Esta tecnología de revestimiento de polietileno de alta densidad (HDPE) ofrecen la solución a los problemas de corrosión. La tubería forrada con HDPE no requiere juntas entre las tuberías embridadas debido a su exclusiva tecnología molde-brida que consigue que el sellado sea una parte integral del material del revestimiento. Las salidas del sistema forrado están fabricadas en un polímero especial de alta resistencia para la fijación de bajantes.

EL PROCESO DE GALVANIZACIÓN

La galvanización es el proceso de sumergir hierro o acero en un baño de zinc fundido para producir un recubrimiento multicapa resistente a la corrosión. Mientras el acero se sumerge en el zinc, se produce una reacción metalúrgica entre el hierro del acero y el zinc fundido. Esta reacción es un proceso de difusión, por lo que el recubrimiento se forma perpendicular a todas las superficies creando un espesor uniforme en toda la pieza.

Hay tres pasos previos al proceso de galvanizado:

1. Preparación de la superficie: consiste en limpiar la superficie del acero eliminando todos los óxidos y otros residuos contaminantes.
2. Decapado en una solución diluida de ácido clorhídrico o sulfúrico que elimina los óxidos y la cascarilla de laminación.
3. Finalmente, el acero se sumerge en el fundente. El propósito del fundente es limpiar el acero de todas las oxidaciones desarrolladas desde el decapado del acero y crear una capa protectora para evitar cualquier oxidación antes de entrar en la caldera de galvanizado.

QUALITY COMMITMENT

Las tuberías fabricadas se obtienen utilizando el acero de los proveedores más reconocidos, garantizando la coherencia en el suministro de productos de tubería de la mejor calidad para nuestros clientes.

En un mercado tan competitivo como el actual, entendemos que los clientes

> ***los clientes buscan productos que no solo sean los mejores en su categoría, sino que también tengan un precio asequible. Estamos seguros de que podemos cumplir con estos dos aspectos igualmente vitales.***

buscan productos que no solo sean los mejores en su categoría, sino que también tengan un precio asequible. Estamos seguros de que podemos cumplir con estos dos aspectos igualmente vitales. El mayor reconocimiento que recibimos es el apoyo continuo de nuestros clientes durante las últimas tres décadas.

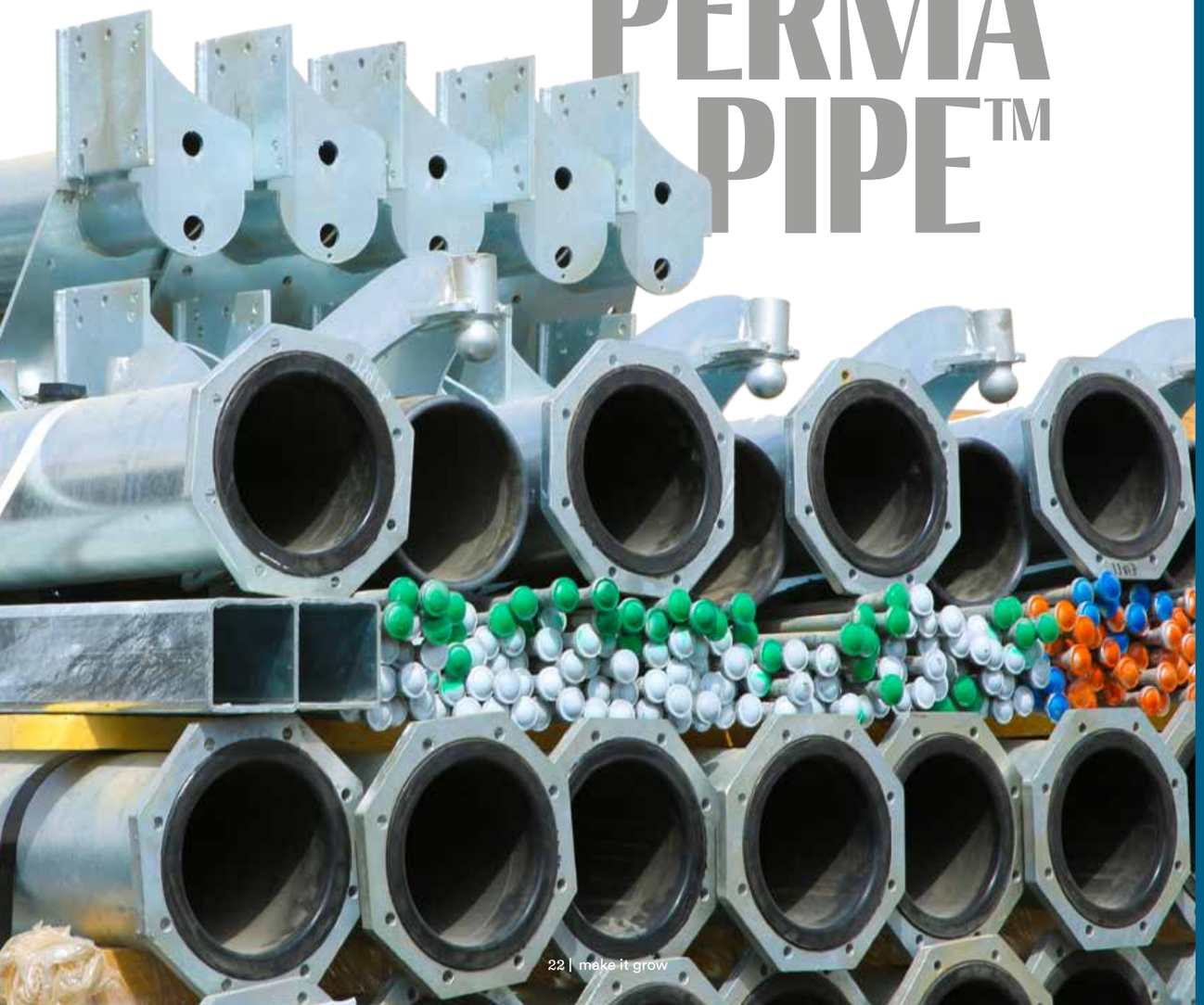
Con el fin de realizar productos competitivos que satisfagan las demandas y consideraciones de calidad de nuestros clientes, nuestro sistema integrado de gestión de la calidad se mejora y desarrolla continuamente. Documentamos este proceso para nuestros clientes mediante el sistema de gestión de calidad. Nuestros productos son fabricados de acuerdo con la norma ISO 9001, API y ASTM. Esta medida se acompaña de auditorías y recertificaciones que se prescriben periódicamente.

Los logros conseguidos durante este año no hubieran sido posibles sin nuestro equipo, que ha impulsado nuestra estrategia comercial en la que la sostenibilidad está entretejida. Gracias a su compromiso, nuestro viaje hacia un futuro exitoso y sostenible es posible.

صناعات الخريف
Alkhorayef Industries

www.alkhorayef.com

PERMA PIPE™



Una parte crucial de cualquier proyecto de riego es proteger la inversión inicial. La marca registrada, Permapipe™, tubos revestidos con polietileno de alta densidad, ha demostrado ser la forma más efectiva de extender la vida útil de las máquinas de riego, mientras que al mismo tiempo mejora la versatilidad del sistema para trabajar en una variedad de terrenos y condiciones climáticas. Durante más de 40 años, Alkhorayef Industries y sus filiales han contribuido a la innovación del diseño de sistemas de riego, así como a la mejora de la administración y el control.

La calidad del agua es un problema importante para los agricultores en muchas partes del mundo. En algunos casos, la corrosión causada por los leveles de pH irregulares puede reducir los años efectivos de servicio de la máquina a 10 años de su vida útil teórica de 30 años. Los tramos de tuberías galvanizadas, revestidos internamente con HDPE, protegen contra elementos corrosivos en el agua de riego como sulfatos, cloruros o productos químicos, lo que lo convierte en una opción perfecta para los productores que aplican productos químicos o fertilizantes a través de sus sistemas de riego. Otros productos presentes en el mercado utilizan diferentes aleaciones o colocan recubrimientos en el interior de la tubería para defenderse contra elementos corrosivos, pero estas opciones de menor costo no pueden competir con la tecnología Permapipe™. El revestimiento de polímero altamente resistente ofrece indiscutiblemente la mejor protección contra la corrosión y, en última instancia, la solución más rentable porque extiende la vida útil del sistema.

“La flexibilidad de una máquina revestida de polietileno para trabajar en condiciones climáticas extremas, manejar una calidad de agua menos que óptima y funcionar de manera confiable en terrenos desafiantes, lo convierten en una gran apuesta para el futuro”.

Permapipe™ está disponible en todos los modelos actuales y antiguos con diámetros superiores a 6” 5/8. La tubería revestida de polietileno no requiere juntas entre tubos debido a su tecnología única de molde y brida que sella eficazmente la conexión. Todas las salidas están fabricadas de polímero de alta resistencia, así como las juntas de la torre, lo que elimina la necesidad de costosas opciones de acero inoxidable ofrecidas por algunos competidores. El diseño del sistema permite un fácil montaje y mantenimiento, al tiempo que protege la inversión de los clientes.

En un mundo cada vez más complejo, cargado con los desafíos del cambio climático, los agricultores deben tener una visión a largo plazo. La flexibilidad de una máquina revestida de polietileno para trabajar en condiciones climáticas extremas, manejar una calidad de agua menos que óptima y funcionar de manera confiable en terrenos desafiantes, lo convierten en una gran apuesta para el futuro. Los costos de reemplazo de los sistemas dañados por la acción de aguas corrosivas no son la única consideración; los agricultores deben tener en cuenta el daño potencial ocasionado a los cultivos por el empleo de sistemas de riego menos adecuados.

Los clientes están felices de invertir un poco más por un producto mucho mejor. Es por eso que, en los últimos años, se ha observado un aumento de las ventas de las máquinas revestidas de polietileno en comparación con las máquinas de acero galvanizado. Se espera que en un futuro próximo, las máquinas de polietileno representen el 50% de todas las ventas dado su éxito comprobado en el campo.

La durabilidad y fiabilidad de los sistemas integrados con Permapipe™ mejoran la eficiencia y ahorran dinero. La conclusión: el uso de tubería Permapipe™ protege la máquina desde el interior y le permite trabajar de manera eficiente incluso en las condiciones más desafiantes.

REINVENTANDO LA RUEDA

“EL MAYOR FABRICANTE DE RUEDAS PARA LA AGRICULTURA”.

Si bien la fundación del grupo se remonta a la década de 1950, Balkrishna Industries Limited (BKT) inició su negocio de neumáticos Off-Highway en 1987. Durante más de 30 años, BKT se ha centrado con éxito en aplicaciones especializadas en los mercados agrícola, industrial y de la construcción.

En el Grupo Alkhorayef trabajamos con los mejores aliados para fabricar los sistemas de riego más robustos y fiables, por eso, los pívots Western están equipados con las ruedas BKT de más alta gama diseñadas para soportar los suelos más duros y las condiciones climáticas más adversas.

¿Cuánto tiempo lleva BKT fabricando neumáticos?

BKT se dedica a la fabricación de neumáticos desde 1987. Comenzó su incursión en los neumáticos Off-Highway en 1995. Los primeros mercados de exportación de BKT fueron Europa y Estados Unidos, pero la empresa ha podido aumentar su base de clientes de forma considerable y actualmente tiene una de las redes de neumáticos más grandes del mundo.

¿Cuál se estima que es el volumen anual de neumáticos en el mercado agrícola?

A lo largo de los años, BKT ha crecido exponencialmente hasta convertirse en uno de los mayores fabricantes de neumáticos del sector agrícola. La mayor parte del negocio proviene de Europa y Estados Unidos. Además, BKT es posiblemente el mayor fabricante de neumáticos radiales agrícolas del mundo y está ampliando la capacidad de producción.

¿Cómo definiría el desempeño de BKT en el mercado nacional e internacional?

BKT ofrece productos fiables y de alta calidad por los que goza de una posición privilegiada en todos los mercados. Su desempeño ha sido reconocido con el más alto nivel en la industria y, en muchos sectores, los productos BKT se han establecido como el punto de referencia de calidad y desempeño.

¿Cuál es el proceso de fabricación de los neumáticos BKT?

BKT opera en cinco grandes plantas de fabricación de vanguardia en toda la India. También tiene su propia producción en Bhuj, junto con una unidad de fabricación de moldes cerca de Bombay. Cada producto se somete a más de 500 pruebas durante el proceso de fabricación. BKT cuenta con una amplia división de I+D que cuenta con una pista de pruebas en interiores para los neumáticos Off-Highway.

¿Cuáles son los retos a los que se enfrenta BKT en el futuro próximo?

BKT está desarrollando más productos nuevos para satisfacer la demanda en constante evolución de los usuarios finales. Esto incluye neumáticos radiales para pivotes de riego.

Además, se está trabajando en el desarrollo de alternativas al compuesto de caucho natural. Este será un gran avance al ser una opción más respetuosa con el medio ambiente que ayudará a reducir la huella de carbono del sector.

www.bkt-tires.com

EVENTOS

Después de casi dos años sin ferias, eventos y jornadas parece que la actividad se reanuda, y aunque los eventos aún están lejos de ser lo que fueron, el sector tímidamente intenta coger el ritmo.

Empezamos la jornada de eventos en septiembre con la feria agrícola outdoors más grande de Portugal: **AGROGLOBAL**. Esta feria tiene como objetivo ofrecer un entorno de intercambio de conocimiento enmarcado en el sector agrícola. El distribuidor local de Western, ImperRegas, participó en este evento exponiendo algunos de los productos de la marca. Un año más y, a pesar de las circunstancias enmarcadas por la crisis del Covid 19, Agroglobal fue un rotundo éxito de afluencia. Esperamos que hayan surgido muchas oportunidades de negocio para nuestros amigos de ImperRegas.

Continuamos en Bolonia, Italia con **EIMA 2021**. En esta edición, Western participó de la mano del dealer italiano Agro+. Andrea Davoli y todo su equipo (Paolo, Patrizia) recibieron la visita de numerosos colaboradores y clientes, así como nuevos e interesantes contactos. Incluso en estas circunstancias tan atípicas, esta feria demostró que sigue siendo un referente en el sector de la maquinaria agrícola y así lo avalan los 270.700 visitantes que participaron en esta ocasión. Gracias equipo de Agro+ por haber representado con orgullo la marca Western en un evento tan relevante. Nos vemos en EIMA 2022!!

Durante el mes de noviembre, Aisco Europe desarrolló la **"Jornada de Reutilización de Purines a través del Fertirriego"** que tuvo lugar durante los días 25 y 26 de noviembre en Huesca y Lérida. La jornada organizada por el equipo de Aisco en colaboración con el distribuidor local, KOAN IRRIGATION, reunió a un grupo de expertos en el tema, para conocer de primera mano, las ventajas del aprovechamiento de los purines de vacuno y porcino como fertilizante a través del riego mediante pívot. Durante dichas jornadas se visitaron granjas de vacas y cerdos de engorde para descubrir in situ el ciclo de reutilización completo. Los asistentes procedentes de Italia, Portugal y España mostraron mucho interés en esta práctica y esperamos que se implemente en granjas similares en los próximos años. Gracias al equipo de KOAN IRRIGATIO por su cálida acogida y por hacer posible esta jornada.

Como todos los años en diciembre **nuestros compañeros de Pierce US participaron en la feria IA en San Diego**, California. Allí se dieron cita todos los fabricantes e instaladores del sector del riego internacional. Esta reunión sigue siendo un punto de encuentro clave para los fabricantes y distribuidores del sector del riego americano. Nuestros colegas de Pierce recibieron en su stand a numerosos visitantes interesados en conocer los nuevos productos, especialmente los relacionados con la tecnología de control iControlRemote. ¡Gracias a todos por su visita y nos vemos en la próxima edición en Las Vegas!

Una vez más Western y Pierce han estado presentes en los eventos más significativos a lo largo del mundo. Nos sentimos muy orgullosos haber participado en ellos y nos gustaría agradecer a todos los compañeros, visitantes y amigos que nos han apoyado en estas actividades ¡Gracias!

MIG-SPA#11-5/22